

Sucursal	Vacante	Departamento	Jefe Inmediato	Funciones Principales	Requisitos	CONTACTO
AGS	Nueva vacante de campo Vendedor	AG REFACCIONES COMERCIAL	Sergio Asuncion Castro	Cumplir con las visitas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las auditorías certificadas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Promover la venta de productos y servicios del área. Promover los programas comerciales vigentes. Generar y concretar nuevas oportunidades de negocio con clientes. Registrar información en la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Dar mantenimiento a la información de productos y servicios de los clientes según sea requerido. Agendar semanalmente sus actividades dentro de la herramienta que el área señale. Dar seguimiento a pre oportunidades asignadas dentro de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las evaluaciones periódicas asignadas. Mantener informados a sus clientes asignados de saldos y de la cartera de cobranza de los mismos. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Ingeniería Industrial o afín. Disponibilidad para viajar. Inglés Intermedio. 1 año de experiencia.	fagular@traca.com.mx
	Nueva vacante de campo Vendedor	CA REFACCIONES COMERCIAL	Francisco Javier Gómez	Cumplir con las visitas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las auditorías certificadas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Promover la venta de productos y servicios del área. Promover los programas comerciales vigentes. Generar y concretar nuevas oportunidades de negocio con clientes. Registrar información en la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Dar mantenimiento a la información de productos y servicios de los clientes según sea requerido. Agendar semanalmente sus actividades dentro de la herramienta que el área señale. Dar seguimiento a pre oportunidades asignadas dentro de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las evaluaciones periódicas asignadas. Mantener informados a sus clientes asignados de saldos y de la cartera de cobranza de los mismos. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Educación media superior. 1 a 2 años de experiencia, inglés intermedio	
	Vendedor por teléfono	CA REFACCIONES COMERCIAL	Ángel Estudillo	Ventas y administrar e-commerce. Recibir solicitudes de clientes, facturar y enviar productos. Administración de plataforma de pagos. Seguimiento de envíos a clientes. Coordinar campañas con mercadotecnia para incremento de ventas.	Educación Media Superior	
	Mecánico de Taller	IN ESPECIALIDAD EN MOTORES TECNICA	Humberto Alejandro Mariscal	Desarmar componentes para su inspección de acuerdo a su procedimiento. Diagnosticar la máquina para realizar sus mantenimientos menores de acuerdo al manual de servicio. Realizar mantenimientos preventivos menores para el óptimo funcionamiento de la máquina y montaje y desmontaje para su inspección de acuerdo a su procedimiento. Manejar la máquina para moverla con seguridad	Licencia de Manejo. Educación media superior.	
	Nueva vacante de Taller Mecánico	IN ESPECIALIDAD EN MOTORES TECNICA	Antonio de Jesús Alviter	Desarmar componentes para su inspección de acuerdo a su procedimiento. Diagnosticar la máquina para realizar sus mantenimientos menores de acuerdo al manual de servicio. Realizar mantenimientos preventivos menores para el óptimo funcionamiento de la máquina y montaje y desmontaje para su inspección de acuerdo a su procedimiento. Manejar la máquina para moverla con seguridad	Licencia de Manejo. Educación media superior.	
	Nueva vacante de Taller Mecánico	MT TALLER GENERAL TECNICA	Rafael Antonio Rodríguez Sarahaga	Desarmar componentes para su inspección de acuerdo a su procedimiento. Diagnosticar la máquina para realizar sus mantenimientos menores de acuerdo al manual de servicio. Realizar mantenimientos preventivos menores para el óptimo funcionamiento de la máquina y montaje y desmontaje para su inspección de acuerdo a su procedimiento. Manejar la máquina para moverla con seguridad	Licencia de Manejo. Educación media superior.	
COLIMA	Vendedor de Refacciones	MT Caterpillar Comercial	Adrián Morales Martínez	Generar oportunidades de venta. Visitar clientes y concretar ventas. Actualizar la información de los equipos. Brindar asesoría a los clientes con respecto a los equipos. Actualizar día con día la lista de SALES LINK. Crear lista en SALES LINK, semanalmente. Actualizar la bandeja de cobranza. Participar en el desarrollo de habilidades y competencias en ventas a través de cursos en línea y otras estrategias, para ejercerlas y alcanzar la excelencia con clientes. Participar en demostraciones de equipos y/o eventos asignados. Participar en capacitaciones en planta (fabrica), asignadas. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Ingeniería en Mecánica, Agronomía o Licenciatura Administrativa. 2 años de experiencia. Conocimiento en Ofimática y PC. Inglés Intermedio. Licencia de conducir.	agcelis@traca.com.mx
	Mecánico de Taller	MT TALLER GENERAL TECNICA	Luis Oscar Jiménez	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
	Mecánico de Taller	MT TALLER GENERAL TECNICA	Bryan Valencia	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
	Mecánico de Taller	CA CAMIONES SERVICIO TECNICO	Lourdes Blanca Calleros Torres	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
	Mecánico de Taller	MT CAMPO TECNICA	Moisés Antonio Buenrostro	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
	Nueva vacante Supervisor de servicio	MT TALLER GENERAL ADMINISTRACION	Steve Valencia	Programar las labores a los técnicos. Supervisar que los técnicos realicen su trabajo en tiempo y forma. Validar la disponibilidad de partes (refacciones). Integrar tarjetas de tiempo de los técnicos. Gestionar las tarjetas y el pago de tiempo extra de los técnicos. Validar que los técnicos trabajen con orden y limpieza. Asesorar al técnico en el diagnóstico y reparación de la unidad que ingresa. Participar diariamente la planeación en conjunto con el planeador de las actividades de servicio. Verificar las máquinas en taller y los componentes. Proporcionar al técnico la lista de inspección inicial de los puntos a verificar de acuerdo al equipo. Supervisar, asignar y distribuir el trabajo de los técnicos. Supervisar la eficiencia del técnico en todas las actividades diarias asignadas. Verificar los listados de piezas realizado por el técnico, supervisando que se pidan las reparaciones necesarias. Validar que las piezas surtidas o entregadas por almacén concuerden con el documento de petición. Establecer el cumplimiento del plan de trabajo diario. Prever el uso, cuidado y aprovechamiento adecuado de equipo o instalaciones. Orientar el orden en los talleres del departamento de servicio. Proveer los recursos necesarios para que el mecánico realice las actividades programadas. Fomentar la seguridad y protección física de los empleados del área correspondiente. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Controlar las devoluciones de refacciones al almacén de Refacciones (cada que se termina un trabajo). Programar inspección final de calidad realizada por el diagnosticador a todos los trabajos de reparación. Contribuir con los puntos asignados dentro de la evaluación de control de contaminación. Supervisar que los técnicos cuenten con el equipo de protección personal de acuerdo al trabajo que vaya a realizar.	Educación media superior, inglés intermedio.	
Fresnillo	Mecánico de Taller	AG SERVICIO TECNICA	Ramon Murillo López	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	nhgarcia@traca.com.mx
	Afanador	Limpieza	Obeth Arjona	Atender los derrames de aceite, durante la primera hora del día. Separar el aceite usado del nuevo. Mantener limpio el taller. Limpiar las lavadoras de partes, y conservarlas tapadas cuando no estén en uso. Mantener limpias las mesas de trabajo. Ordenar las refacciones y componentes en las bahías. Desechar residuos contaminados. Limpiar las líneas de aire y lubricación. Limpiar las lámparas y computadoras. Dar mantenimiento a líneas peatonales y divisiones de zona. Recolectar tambos de aceite, lodo y chatarra.	Educación básica.	
	Nueva Vacante Administrador de flota de renta vehicular	ADMINISTRACIÓN DE FLOTA VEHICULAR	Francisco Campos	Solicitar sustituciones y nuevas adquisiciones. Realizar informes sobre el estatus de la flota vehicular Revisar y asignar actividades a personal administrativo y lavadores de utilitarios. Realizar la administración del uso de la flota vehicular a través de la revisión de gasolina, llantas y limpieza. Elaborar la administración de la disponibilidad de flota vehicular para su asignación y cambio de estatus en sistema. Realizar una planeación diaria para el mantenimiento de la flota vehicular con apoyo de la Jefatura de Taller de utilitarios. Verificar el correcto acomodo de la flota vehicular en su cajón de estacionamiento. Realizar la coordinación de las salidas de utilitarios. Atender y dar seguimiento a los pagos de proveedores del área. Cumplir con los requerimientos de la norma ISO vigente y normas próximas a adoptar. Realizar la coordinación de la limpieza de las fosas del área de lavado. Realizar la programación para la reparación de la flota vehicular con malas condiciones estéticas. Mantener actualizado el mapeo de utilitarios en uso. Realizar la coordinación a visitas en sucursales para la supervisión y mantenimiento de la flota vehicular. Realizar y dar solución en la recuperación de flota vehicular con siniestros y trámites gubernamentales correspondientes. Ordenar y programar el mantenimiento de flota vehicular con las agencias de automóviles.	Educación superior (administración de empresas)	
	Almacenista 3 (Temporal)	Operaciones y Logística	Sergio Diaz	Contar piezas y mantenerlas en el lugar asignado. Surtir refacciones para el área de servicio, sucursales o mostrador de clientes. Documentar el ingreso de piezas sobrantes a inventario. Conciliar cada fin de mes piezas y refacciones para la entrega del reporte mensual. Participar en inventarios rotativos. Trasladar piezas a lugares fuera del almacén cuando la operación lo requiera. Apoyar en la búsqueda de piezas o documentos especiales para clientes. Participar en la capacitación asignada por la empresa. Participar en inventarios generales del almacén. Realiza sus actividades con supervisión de un Almacenista con mayor categoría.	Temporal por 6 meses Educación básica.	
	Almacenista especializado en llantas 3	Operaciones y Logística	Manuel Salas	Surtir neumáticos para el área de servicio, sucursales o mostrador de clientes. Contar neumáticos y mantenerlos en el lugar asignado. Limpiar el almacén. Cargar y descargar contenedores. Trasladar piezas a lugares fuera del almacén cuando la operación lo requiera. Participar en inventarios rotativo y generales del almacén.	Educación básica.	
	Nueva Vacante Analista de control de inventarios	OPERACIONES Y LOGISTICA	Martha Quintero	Comprobar y revisar las ventas inter compañías como salida e ingreso del inventario. Verificar y registrar las facturas de proveedores de importación Grupo Traca. Revisar los resultados de los inventarios rotativos sucursales. Aplicar las diferencias de inventario. Revisar y solicitar autorización para las devoluciones de clientes Grupo Traca. Elaborar el reporte de documentos pendientes de ingreso y el reporte valuado de documentos por reconocer de Grupo Traca. Concentrar y revisar los reportes cierre de mes (Actualizaciones valor inventario, provisiones) Grupo Traca. Documentar las devoluciones de clientes especiales. Elaborar reporte de concentración de importaciones terrestres para valuación de seguro. Apoyar en auditorías internas y externas. Documentar y ejecutar devoluciones a proveedores.	Educación superior (negocios internacionales, administración de empresas, Ingeniería Industrial) 1 a 2 años experiencia sugerida. Nivel intermedio.	
	Nueva Vacante Analista de control de inventarios	OPERACIONES Y LOGISTICA	Manuel Salas	Comprobar y revisar las ventas inter compañías como salida e ingreso del inventario. Verificar y registrar las facturas de proveedores de importación Grupo Traca. Revisar los resultados de los inventarios rotativos sucursales. Aplicar las diferencias de inventario. Revisar y solicitar autorización para las devoluciones de clientes Grupo Traca. Elaborar el reporte de documentos pendientes de ingreso y el reporte valuado de documentos por reconocer de Grupo Traca. Concentrar y revisar los reportes cierre de mes (Actualizaciones valor inventario, provisiones) Grupo Traca. Documentar las devoluciones de clientes especiales. Elaborar reporte de concentración de importaciones terrestres para valuación de seguro. Apoyar en auditorías internas y externas. Documentar y ejecutar devoluciones a proveedores.	Educación superior (negocios internacionales, administración de empresas, Ingeniería Industrial) 1 a 2 años experiencia sugerida. Nivel intermedio.	

Analista administrativo	OPERACIONES Y LOGISTICA	Manuel Salas	Aplicar y controlar descuentos y modificaciones en perfiles de clientes TBS y alta de documentos de venta (DBS). Tramitar y dar mantenimiento a financiamiento que otorga Tracs y Caterpillar USD y MN. Realizar reportes de venta para análisis. Elaborar mensualmente cálculos de comisiones de refacciones mueveteria. Realizar reclamos monetarios a CAT de un porcentaje a recuperar sobre los descuentos que se otorgaron a los clientes. Apoyar a cada vendedor en la actualización de cartera DBS y Sales Link). Apoyar en la coordinación y logística de eventos del área. Comprobar gastos de gerencia. Elaborar cálculos de notas de crédito por diversos apoyos comerciales. Dar soporte al personal del área en la plataforma DPC y a los movimientos del personal. Dar soporte a los movimientos del personal.	Educación superior (administración, contabilidad, finanzas o afin) Inglés nivel elemental. 1 a 2 años experiencia sugerida
<b>Nueva vacante</b> Asesor de maquinaria	AG MAQUINARIA NUEVA COMERCIAL	Marco Antonio Hernández Fonseca	Mantener contacto con el cliente vía telefónica o correo. Acompañar al cliente con asesoría sobre los equipos. Recabar información del cliente para otorgar líneas de créditos. Participar en la coordinación de entregas de maquinaria e informar al cliente sobre las autorizaciones de venta y renta de los equipos. Dar mantenimiento a los contratos de renta y venta en colaboración con legal y crédito y cobranza. Registrar oportunidades y actividades en el Sales link. Realizar cotizaciones de equipos para los clientes. Atender al cliente por medio de visitas a su oficina y/o campo. Reportar las ventas ganadas y pérdidas al gerente del área. Solicitar información de inventarios. Participar en las capacitaciones que brinda la empresa. Cumplir con las normas vigentes y próximas a adoptar.	Educación superior (carrera administrativa, negocios, comunicación, relaciones internacionales).
Ayudante de neumáticos	LL NEUMATICOS COMERCIAL	Juan Mario López	Apoyar al mecánico en mantenimiento preventivo de la herramienta. Revisar la presión de los neumáticos, así como las válvulas y desgaste de los mismos. Realizar el levantamiento o izaje de equipos, sentándolos en plataformas sólidas para que se realicen las reparaciones necesarias de las llantas Levantar el equipo para desmontar los neumáticos, quitando los accesorios y sacando el aire para posteriormente realizar las reparaciones necesarias (parches) Girar los neumáticos de los equipos para un desgaste regular, revisando la calibración de presión de las llantas e inspeccionando válvulas y orings Asistir al mecánico en labores de limpieza del área de trabajo, de la herramienta, oficina y utilitarios. Usar correctamente el equipo de protección personal, y así asegurar la integridad física propia y de los compañeros de trabajo.	Educación básica
<b>Nueva vacante</b> Auxiliar administrativo	MT GASTOS DE AREA ADMINISTRACION	Francisco Campos	Capturar en las plataformas internas solicitudes de empleados referentes al departamento. Verificar estatus y apoyar en el seguimiento de órdenes de trabajo (fechas, firmas y que corresponda a la actividad a realizar. Apoyar en el seguimiento a ordenes de compra del departamento (papelaria, productos de limpieza, utilitarios, equipo de cómputo, licencias de office, entre otros. Dar soporte a líderes en la revisión de cuentas de gastos. Dar soporte al cliente interno y externo. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Depurar las facturas de ya aplicadas en el sistema de control de facturas. Tramitar garantías a través de notas de crédito, en caso de que el cliente lo requiera y sea autorizado por el Gerente del departamento. Apoyar con la capacitación de nuevo personal al departamento sobre la plataforma interna "SIT" para solicitar viáticos, comprobaciones y realización de órdenes de compra. Proporcionar asistencia en cualquier tarea o actividad del Gerente o líder del área. Realizar actividades administrativas (órdenes de compra, notas de crédito, reclamos, cuentas de gasto, cobranza, generación de reportes, entre otras. Apoyar en trámites administrativos de nuevos ingresos en el departamento: alta de nuevos usuarios en sistemas, solicitud de uniformes, solicitud de contraseñas, activos, entre otros. Archivar documentación del departamento. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Educación media superior (carrera administrativa). 1 a 2 años de experiencia sugerida
<b>Nueva vacante</b> Chofer almacenista	OPERACIONES Y LOGISTICA	Diego Cerpa Becerra	Verificar las condiciones del camión para asegurarse de que no tenga ninguna falla. Entregar los pendientes que halla en envíos o recolecciones. Surtir pedidos de clientes. Limpiar y ordenar el almacén. Limpiar el camión o engrasarlo si no hay otro pendiente. Acomodar el patio y organizar las plataformas. Participar en inventario general anual de almacén y en la capacitación asignada por la empresa.	Educación básica
Coordinación técnica	MT MAQUINARIAS RENTAS ADMINISTRACION	Luis Felipe Prieto	Coordinar, programar y ejecutar actividades en proyectos del área, con el fin de lograr los resultados asignados. Supervisar actividades del personal técnico en sitio. Generar informes sobre temas necesarios para junta de gerentes. Programar y supervisar actividades, elaborar informes, propuestas y recomendaciones. Elaborar manuales y/o documentación de apoyo para los proyectos asignados y los cronogramas de trabajo y determinar la asignación de tareas a colaboradores. Generar estrategias para el alcance de objetivos establecidos en los diversos proyectos del departamento, mantener al día la información de avances en las mismas. Proporcionar asesoría para clientes en las plataformas de análisis de aceites y fluidos S.O.S y plataformas de mantenimientos preventivos. Dar seguimiento a las cotizaciones enviadas para renovaciones o nuevos convenios CVA. Establecer alternativas para ofrecer y eficiente el soporte comercial, visitas a clientes con vendedores, negociaciones basadas en soporte técnico. Generar reportes de venta del área de servicio (presupuestos, ventas por vendedor, por línea de producto). Colaborar con el gerente de área con autorizaciones de descuentos. Coordinar el soporte de ventas a clientes. Programar mantenimientos preventivos necesarios para la flota de clientes en proyectos especiales. Soporte en plataformas de análisis de fluidos y administración de mantenimientos preventivos a clientes y personal interno. Generar informes semanales sobre el estatus de telemetría en flotas de equipos de proyectos especiales. Seguimiento a las oportunidades generadas por inspecciones y análisis de aceite con el área de servicio. Coordinar o apoyar cursos de capacitación junto con jefe de área. Analizar información de inspecciones en plataformas.	Educación media superior.
<b>Nueva Vacante</b> Coordinador de proyectos	MT CATERPILLAR COMERCIAL	Miguel Madrigal	Identificación de oportunidades de mejora (Con base en expectativas de clientes, mejora de calidad, reducción de ciclos de tiempo y costos y de incremento en utilidad). Definición y justificación de proyectos (casos de negocio), estableciendo objetivos, metas, calendarios de implementación, ejecución y cumplimiento de los mismos. Identificación de temas de integración con otros proyectos o procesos y coordinar las mejoras con las personas apropiadas. Desarrollo, ejecución y seguimiento de los planes de proyecto. Monitoreo de los beneficios de los proyectos. Medio de enlace entre los requerimientos de proyecto (usuario) y el depto. de Desarrollo de software. Integrar y controlar los diversos recursos que el proyecto requiera para su correcto funcionamiento. Establecer funciones y responsables para cada uno de los proyectos a su cargo. Guía de equipos de mejora. Controlar y evaluar el desempeño del personal, a efecto de realizar los ajustes necesarios para concluir el proyecto del que es responsable. Coordinar los programas de capacitación de los integrantes del equipo y el material correspondiente, en función de los proyectos asignados. Documentación de procesos. Dar seguimiento con el Gerente o Director del área a proyectos establecido en el plan anual de trabajo del área. Establecer la estrategia de los programas activos y dar seguimiento a los procesos del área, velando por la innovación constante de los mismos.	Educación superior (ingeniería, administración o afin), nivel de inglés intermedio.
<b>Nueva Vacante</b> Coordinador de proyectos	MT CATERPILLAR COMERCIAL	Fernando Mestre	Identificación de oportunidades de mejora (Con base en expectativas de clientes, mejora de calidad, reducción de ciclos de tiempo y costos y de incremento en utilidad). Definición y justificación de proyectos (casos de negocio), estableciendo objetivos, metas, calendarios de implementación, ejecución y cumplimiento de los mismos. Identificación de temas de integración con otros proyectos o procesos y coordinar las mejoras con las personas apropiadas. Desarrollo, ejecución y seguimiento de los planes de proyecto. Monitoreo de los beneficios de los proyectos. Medio de enlace entre los requerimientos de proyecto (usuario) y el depto. de Desarrollo de software. Integrar y controlar los diversos recursos que el proyecto requiera para su correcto funcionamiento. Establecer funciones y responsables para cada uno de los proyectos a su cargo. Guía de equipos de mejora. Controlar y evaluar el desempeño del personal, a efecto de realizar los ajustes necesarios para concluir el proyecto del que es responsable. Coordinar los programas de capacitación de los integrantes del equipo y el material correspondiente, en función de los proyectos asignados. Documentación de procesos. Dar seguimiento con el Gerente o Director del área a proyectos establecido en el plan anual de trabajo del área. Establecer la estrategia de los programas activos y dar seguimiento a los procesos del área, velando por la innovación constante de los mismos.	Educación superior (ingeniería, administración o afin), nivel de inglés intermedio.
<b>Nueva Vacante</b> Coordinación de Investigación de Mercado	MERCADOTECNIA	Luis Manriquez	Diseñar y planear las investigaciones de mercado cuantitativas y cualitativas, así como elaborar y/o supervisar la realización de los instrumentos necesarios para recabar los datos de clientes, competencia y mercado de acuerdo a los requerimientos de información del área comercial, área de estrategias de mercadotecnia u otras áreas internas que lo soliciten. Realizar la planeación mensual de actividades y medir el desempeño de los analistas de investigación de acuerdo a las actividades mensuales programadas. Desarrollar para cada proyecto de investigación una herramienta de seguimiento para asegurar su ejecución en tiempo con las acciones programadas. (Por ejemplo cronograma, diagrama de Gantt, entre otros) Planear con los analistas de investigación el cumplimiento de las actividades de los estudios de mercado, supervisar las acciones y retroalimentarlos para ajustar los tiempos y actividades necesarias para su correcta finalización. Elaborar y/o supervisar las presentaciones de resultados finales de los estudios de mercado cuantitativos y cualitativos con clientes, competencia y de las industrias que son atendidas por el Grupo Tracs, así como participar en estudios de mercado para evaluar oportunidades en nuevos negocios.	Lic. en Mercadotecnia o Afin, inglés Intermedio, 2 años de experiencia.
Coordinadora de estrategias y campañas	CA REFACCIONES COMERCIAL	Ángel Estudillo	Planificar, implementar y manejar las estrategias de relaciones públicas. Establecer un plan de capacitaciones para clientes. Fortalecer la relación con los clientes. Administrar la agenda de capacitaciones. Crear fidelidad con los clientes e identificar sus necesidades.	Lic. en Mercadotecnia, Comunicación Sistemas o afin. 3 años de experiencia. Inglés intermedio.
<b>Nueva Vacante</b> Coordinador de Diseño	MERCADOTECNIA	Aldo Said Rivera	Fomentar la calidad en las tareas diarias de diseño gráfico y diseño de interfaces. Traducir de una visión estratégica a un concepto creativo, desde la conceptualización hasta su aprobación. Colaborar con los equipos de Estrategias-Campañas y Digital para lograr la excelencia en las propuestas. Administrar: control de archivos, documentos de identidad corporativa, editables o elementos corporativos para consulta y/o gestión. Validar diseños, conceptos visuales e imágenes para el desarrollo de campañas, eventos, web y redes sociales de las empresas del grupo. Asegurar y mantener el uso correcto de identidad corporativa de las empresas y marcas que corresponden al Grupo en sucursales, campañas, eventos, web, promocionales, redes sociales y materiales que son vistos por clientes, proveedores y colaboradores. Dar seguimiento puntual de proyectos relacionadas con el equipo de diseño, donde deberá interactuar con clientes internos, proveedores y personal de operaciones para la correcta ejecución global del proyecto. Auditar lineamientos corporativos en fotografía y videos realizados por el equipo de producción audiovisual. Mantener un alto grado de involucramiento y comunicación efectiva con el equipo.	Educación superior (mercadotecnia, diseño gráfico o afin), inglés intermedio
<b>Nueva Vacante</b> Coordinación CRM	MERCADOTECNIA	Cintha Mendoza Contreras	Coordinar procesos de CRM (Customer Relationship Management). Coordinar usuarios para la administración de la herramienta de CRM. Revisar y validar los procesos para coordinar la implementación de las herramientas del equipo con el área de IT, en relación al funcionamiento o mejoras de la herramienta. Coordinar con las distintas áreas de marketing los procesos a implementar, mejorar o destituir de las herramientas, métricas y reportes que generamos en el área. Analizar la información para realizar proyectos de valor para las áreas comerciales. Planear y desarrollar estrategias sobre la información obtenida del sistema. Verificar que los procesos para la administración de la herramienta sean los correctos y validar con las áreas responsables. Elaborar reportes de evaluación o BSC y proyectos para implementar mejoras en el uso con la fuerza de ventas. Revisar la calidad de los datos de la herramienta. Comunicación con el proveedor externo si es necesario para la herramienta.	Educación superior, inglés intermedio, herramienta de CRM, Excel intermedio-avanzado
<b>Nueva Vacante</b> Especialista de Producto	IN MAQUINARIA NUEVA COMERCIAL	Jorge Leal	Apoyar a las necesidades de los vendedores en cuestiones técnicas Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa. Realizar levantamiento de plantas y/o equipos con vendedores de territorio / sucursal. Elaborar reporte y/o cotizaciones de cada visita realizada. Capturar y dar soporte del CRM. Atender e impartir capacitación técnica a clientes y vendedores del territorio asignado. Elaborar evaluación de rendimientos de las partes de desgaste en los equipos de Trituración y / o Perforación Dar soporte al área comercial de refacciones	Ingeniería industrial, mecánica eléctrica o afin. 2 años de experiencia. Inglés intermedio.
<b>Nueva vacante</b> Gerente administrativa	AG INDIRECTOS AGRÍCOLA	Marco Claudio Sánchez Gómez	Verificar que las órdenes de compra, se encuentren adecuadamente codificadas, cargadas y firmar de autorización. Controlar costos y gastos, así como los cargos y activos del departamento. Validar el análisis de proveedores externos. Emitir reportes financieros del departamento. Evaluar ventas del departamento (si aplica). Verificar gastos de las áreas internas. Verificar y autorizar reembolsos. Autorizar la cuenta de gastos. Factorizar órdenes de compras del departamento. Supervisar el rendimiento del departamento. Validar órdenes internas. Cumplir con los requerimientos de reglamentos y / o normas próximas a adoptar. Determinar el presupuesto del departamento. Supervisar que se lleve adecuadamente la cobranza, recuperación temprana del capital. Verificar que todos los movimientos que se realiza en la Administración del departamento, en cuanto a las Finanzas. Determinar el seguimiento resultados mensuales (número de empleados, utilidad, gastos venta, repetición de mano de obra de mueve tierra). Emitir reportes generales de cierre de mes. Gestionar la cartera. Generar el BSC de las áreas y sucursales. Participar en las juntas internas de estados financieros. Validar mensualmente gastos del departamento. Supervisar procesos administrativos de sucursales. Establecer una comunicación con proveedores. Acordar y dar seguimiento al cumplimiento de KPI's del departamento. Establecer juntas de seguimiento en el departamento. Representar los proyectos ante Dirección. Asegurar el cumplimiento de obligaciones legales y fiscales del departamento.	Educación superior (administración, contabilidad o afin) nivel de inglés intermedio avanzado 60%. Experiencia sugerida de 5 años.
<b>Nueva vacante</b> Gerente comercial	MT MAQUINARIA NUEVA COMERCIAL	Juan Carlos Uribe	Definir presupuesto diario de ventas. Presupuesto mensual de ventas Asesorar acerca de los nuevos productos al área. Emitir información para su área y que esté delegada de manera correcta. Aprobar cotizaciones y descuentos especiales. Desarrollar la proveeduría y oportunidades. Administración del CRM (customer relation ship) Gestionar el continuo contacto con el cliente para que el funcionamiento de la misma sea el óptimo. Asegurar la satisfacción del cliente y la rentabilidad de cada negocio para la empresa. Presidir la prospección de clientes (desarrollo de nuevos clientes). Asesorar el soporte a clientes. Definir el uso de nuevas tecnologías y productos que pudieran comercializarse y estrategias para entrar en cada uno de los mercados. Consolidar la relación con fabricantes y/o proveedores para obtener mejores descuentos en cada uno de los negocios. Asegurar el cumplimiento del presupuesto de ventas de la empresa. Asesorar acerca de los productos de la competencia, así como su participación y cobertura del mercado. Asegurar el posicionamiento de marca e imagen comercial. Establecer presupuesto para gastos de imagen y posicionamiento de marca. Autorizar gastos de venta y presupuesto. Asegurar el óptimo rendimiento de los activos y recursos del área. Consolidar nuevos clientes y negocios para el área. Asesorar en nuevas negociaciones y cierre de ventas. Consolidar el óptimo clima laboral del área a cargo. Asegurar la capacitación constante del área comercial.	Educación superior (carrera administrativa, ingeniero industrial, mecánica automotriz o industrial) nivel de inglés avanzado. Experiencia sugerida de 5 años.

Gerente comercial	AG MAQUINARIA NUEVA COMERCIAL	Marco Antonio Hernández Fonseca	Definir presupuesto diario de ventas. Presupuesto mensual de ventas Asesorar acerca de los nuevos productos al área. Emitir información para su área y que esté delegada de manera correcta. Aprobar cotizaciones y descuentos especiales. Desarrollar la proveeduría y oportunidades. Administración del CRM (customer relation ship) Gestionar el continuo contacto con el cliente para que el funcionamiento de la misma sea el óptimo. Asegurar la satisfacción del cliente y la rentabilidad de cada negocio para la empresa. Presidir la prospección de clientes (desarrollo de nuevos clientes). Asesorar el soporte a clientes. Definir el uso de nuevas tecnologías y productos que pudieran comercializarse y estrategias para entrar en cada uno de los mercados. Consolidar la relación con fabricantes y/o proveedores para obtener mejores descuentos en cada uno de los negocios. Asegurar el cumplimiento del presupuesto de ventas de la empresa. Asesorar acerca de los productos de la competencia, así como su participación y cobertura del mercado. Asegurar el posicionamiento de marca e imagen comercial. Establecer presupuesto para gastos de imagen y posicionamiento de marca. Autorizar gastos de venta y presupuesto. Asegurar el óptimo rendimiento de los activos y recursos del área. Consolidar nuevos clientes y negocios para el área. Asesorar en nuevas negociaciones y cierre de ventas. Consolidar el óptimo clima laboral del área a cargo. Asegurar la capacitación constante del área comercial.	Educación superior (Licenciatura administrativa o Ingeniería en mecatrónica, agronomía o afín. Inglés avanzado. Más de 5 años de experiencia.
Guardia Industrial	Seguridad	Rene Muñoz	Filtrar todos los accesos de acuerdo a los lineamientos de autorización y seguridad. Registrar los acontecimientos obligatorios y relevantes durante el turno en la bitácora correspondiente. Utilizar los equipos e instalaciones de seguridad para disminuir los riesgos existentes. Brindar supervisión y mantenimiento a las herramientas de trabajo de los elementos de seguridad. Realizar rondines de detección perimetral en oficinas y talleres para evitar riesgos. Participar en las capacitaciones otorgadas por la empresa. Mantener la seguridad en las instalaciones de las empresas del grupo.	Mínimo 1 año de experiencia. Disponibilidad de rotar turnos
Ingeniero de Software	DESARROLLO DE SOFTWARE	Ruth Bernabé	Realizar la asignación al Rol de coordinador en plataforma HelpDesk y gestión de tickets en mesa de ayuda ""Incidencias de sistemas Dar soporte a usuarios en los sistemas de Grupo Trasca: Revisar y solucionar incidencias en facturación de documentos, ordenes de trabajo, maquinaria y creación de query en herramienta Query400 e instalar herramienta de descarga de Querys.Revisar y solucionar incidencias en generación de folios de venta/renta de maquinaria, estatus de maquinaria, depuración de información, transferir maquinaria de DBS a TBS y solución a incidencias con los número de clientes (datos del cliente).Elaborar cuentas de usuarios, brindar acceso a opciones y menús específicos a Trasca WEB, SCF y Grupo Trasca. Dar Soporte a usuarios, transferir clientes de TBS a CRM SalesForce y generación de layouts para DataLoader.Verificar el desarrollo de programas para la ayuda de cargas/actualizaciones masivas. Realizar consultas a usuarios para extracción de información. Realizar reportes a usuarios de información específica. Dar Soporte general a usuarios, solución de dudas y orientación operacional en tareas de los sistemas de Grupo Trasca.	Ing. En Computación, sistemas o afín, Inglés intermedio, 2 años de experiencia.
<b>Nueva Vacante</b> Ingeniero de Software	DESARROLLO DE SOFTWARE	Juan Miguel Cueto	Realizar la asignación al Rol de coordinador en plataforma HelpDesk y gestión de tickets en mesa de ayuda ""Incidencias de sistemasDar soporte a usuarios en los sistemas de Grupo Trasca: Revisar y solucionar incidencias en facturación de documentos, ordenes de trabajo, maquinaria y creación de query en herramienta Query400 e instalar herramienta de descarga de Querys.Revisar y solucionar incidencias en generación de folios de venta/renta de maquinaria, estatus de maquinaria, depuración de información, transferir maquinaria de DBS a TBS y solución a incidencias con los número de clientes (datos del cliente).Elaborar cuentas de usuarios, brindar acceso a opciones y menús específicos a Trasca WEB, SCF y Grupo Trasca. Dar Soporte a usuarios, transferir clientes de TBS a CRM SalesForce y generación de layouts para DataLoader.Verificar el desarrollo de programas para la ayuda de cargas/actualizaciones masivas. Realizar consultas a usuarios para extracción de información. Realizar reportes a usuarios de información específica. Dar Soporte general a usuarios, solución de dudas y orientación operacional en tareas de los sistemas de Grupo Trasca.	Ing. En Computación, sistemas o afín, Inglés intermedio, 2 años de experiencia.
Ingeniero en ventas	EN Maquinaria Nueva Comercial	Arturo Martínez Pérez	Generar oportunidades de negocio y corroborar la posibilidad con Dirección. Desarrollar negocios y cerrar proyectos. Evaluar las necesidades del cliente para generar propuestas de negocio. Desarrollar propuestas de trabajo previamente aprobada las Direcciones involucradas. Asesorar los requisitos del cliente para comprobar que la especificación propuesta, sea correcta y que las opciones o adaptaciones especiales. Resolver dudas o quejas relacionadas con información del producto y soporte durante la venta y entrega de unidades o servicios. Coordinar la elaboración y firma en contratos de ventas con los clientes. Participar en actividades comerciales para publicidad y comunicación local. Realizar visitas de prospección de mercado e identificación de oportunidades. Generar reportes semanales de actividades, oportunidades de trabajo y de proyectos. Establecer las metas y presupuesto anual. Proporcionar capacitación técnica a clientes. Generar información comercial interna, externa y técnica. Gestionar órdenes de productos con el área técnica de nuestros proveedores de producto (marcas aliadas). Asesorar en el procesamiento oportuno y completo de las órdenes de stock y clientes, a través de un manejo óptimo de inventarios.	Educación superior, Administración de empresas, Mecánica, Industrial, Electromecánica o a fin. Con 1 o 2 años de experiencia.
<b>Nueva Vacante</b> Instructor de camión	Entrenamiento RH	Iris Carolina González	Reportar las habilidades del "Service Pro" para su certificación. Elaborar reportes sobre los cursos impartidos. Mantener el orden y limpieza de las actividades realizadas, en el espacio que corresponda trabajar. Colaborar en la evaluación y establecimiento de objetivos del desarrollo a Mecánicos y desarrollar el material de entrenamiento necesario. Proveer de material el área de prácticas de entrenamiento, como apoyo a los cursos de capacitación. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes próximas a adoptar. Mantener una constante actualización en temas técnicos. Participar en las actualizaciones de herramientas, equipos y nuevas versiones de los mismos. Realizar y completar cursos en línea, para una actualización personal. Documentar, mantener y/o reparar material de entrenamiento, nuevo o previamente existente. Identificar el tipo de máquina disponible en nuestro territorio para proyectar nuevos cursos. Concentrar e impulsar a la certificación del programa de habilidades correspondientes a los niveles de las diferentes carreras de desarrollo que marca el Service Pro. Apoyar en cuestiones técnicas y de entrenamiento a sucursales. Impartir cursos para Caterpillar a otros distribuidores. Documentar y realizar materiales para la certificación de técnicos de minería y construcción. Proporcionar servicios de consultoría y asistencia técnica en taller, campo, vendedores de maquinaria y clientes.	Ingeniería en Mecánica o afín. Conocimientos en Mecánica, Electricidad, Grúas Manitowoc, Grove y National. Disponibilidad de viajar. Inglés Avanzado
<b>Nueva Vacante</b> Instructor Agrícola	Entrenamiento RH	Iris Carolina González	Reportar las habilidades del "Service Pro" para su certificación. Elaborar reportes sobre los cursos impartidos. Mantener el orden y limpieza de las actividades realizadas, en el espacio que corresponda trabajar. Colaborar en la evaluación y establecimiento de objetivos del desarrollo a Mecánicos y desarrollar el material de entrenamiento necesario. Proveer de material el área de prácticas de entrenamiento, como apoyo a los cursos de capacitación. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes próximas a adoptar. Mantener una constante actualización en temas técnicos. Participar en las actualizaciones de herramientas, equipos y nuevas versiones de los mismos. Realizar y completar cursos en línea, para una actualización personal. Documentar, mantener y/o reparar material de entrenamiento, nuevo o previamente existente. Identificar el tipo de máquina disponible en nuestro territorio para proyectar nuevos cursos. Concentrar e impulsar a la certificación del programa de habilidades correspondientes a los niveles de las diferentes carreras de desarrollo que marca el Service Pro. Apoyar en cuestiones técnicas y de entrenamiento a sucursales. Impartir cursos para Caterpillar a otros distribuidores. Documentar y realizar materiales para la certificación de técnicos de minería y construcción. Proporcionar servicios de consultoría y asistencia técnica en taller, campo, vendedores de maquinaria y clientes.	Ingeniería en Mecánica o afín. Disponibilidad de viajar. 3 a 4 años de experiencia
<b>Nueva Vacante</b> Instructor RS	Entrenamiento RH	Iris Carolina González	Reportar las habilidades del "Service Pro" para su certificación. Elaborar reportes sobre los cursos impartidos. Mantener el orden y limpieza de las actividades realizadas, en el espacio que corresponda trabajar. Colaborar en la evaluación y establecimiento de objetivos del desarrollo a Mecánicos y desarrollar el material de entrenamiento necesario. Proveer de material el área de prácticas de entrenamiento, como apoyo a los cursos de capacitación. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes próximas a adoptar. Mantener una constante actualización en temas técnicos. Participar en las actualizaciones de herramientas, equipos y nuevas versiones de los mismos. Realizar y completar cursos en línea, para una actualización personal. Documentar, mantener y/o reparar material de entrenamiento, nuevo o previamente existente. Identificar el tipo de máquina disponible en nuestro territorio para proyectar nuevos cursos. Concentrar e impulsar a la certificación del programa de habilidades correspondientes a los niveles de las diferentes carreras de desarrollo que marca el Service Pro. Apoyar en cuestiones técnicas y de entrenamiento a sucursales. Impartir cursos para Caterpillar a otros distribuidores. Documentar y realizar materiales para la certificación de técnicos de minería y construcción. Proporcionar servicios de consultoría y asistencia técnica en taller, campo, vendedores de maquinaria y clientes.	Ingeniería en Mecánica o afín. Disponibilidad de viajar. 3 a 4 años de experiencia
Instructor de operación	Entrenamiento RH	Ana Belen Curiel	Reportar las habilidades del "Service Pro" para su certificación. Elaborar reportes sobre los cursos impartidos. Mantener el orden y limpieza de las actividades realizadas, en el espacio que corresponda trabajar. Colaborar en la evaluación y establecimiento de objetivos del desarrollo a Mecánicos y desarrollar el material de entrenamiento necesario. Proveer de material el área de prácticas de entrenamiento, como apoyo a los cursos de capacitación. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes próximas a adoptar. Mantener una constante actualización en temas técnicos. Participar en las actualizaciones de herramientas, equipos y nuevas versiones de los mismos. Realizar y completar cursos en línea, para una actualización personal. Documentar, mantener y/o reparar material de entrenamiento, nuevo o previamente existente. Identificar el tipo de máquina disponible en nuestro territorio para proyectar nuevos cursos. Concentrar e impulsar a la certificación del programa de habilidades correspondientes a los niveles de las diferentes carreras de desarrollo que marca el Service Pro. Apoyar en cuestiones técnicas y de entrenamiento a sucursales. Impartir cursos para Caterpillar a otros distribuidores. Documentar y realizar materiales para la certificación de técnicos de minería y construcción. Proporcionar servicios de consultoría y asistencia técnica en taller, campo, vendedores de maquinaria y clientes.	Ingeniería en Mecánica o afín. Disponibilidad de viajar. 3 a 4 años de experiencia
Instructor de Industrial	Entrenamiento RH	Elvira Martínez	Reportar las habilidades del "Service Pro" para su certificación. Elaborar reportes sobre los cursos impartidos. Mantener el orden y limpieza de las actividades realizadas, en el espacio que corresponda trabajar. Colaborar en la evaluación y establecimiento de objetivos del desarrollo a Mecánicos y desarrollar el material de entrenamiento necesario. Proveer de material el área de prácticas de entrenamiento, como apoyo a los cursos de capacitación. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes próximas a adoptar. Mantener una constante actualización en temas técnicos. Participar en las actualizaciones de herramientas, equipos y nuevas versiones de los mismos. Realizar y completar cursos en línea, para una actualización personal. Documentar, mantener y/o reparar material de entrenamiento, nuevo o previamente existente. Identificar el tipo de máquina disponible en nuestro territorio para proyectar nuevos cursos. Concentrar e impulsar a la certificación del programa de habilidades correspondientes a los niveles de las diferentes carreras de desarrollo que marca el Service Pro. Apoyar en cuestiones técnicas y de entrenamiento a sucursales. Impartir cursos para Caterpillar a otros distribuidores. Documentar y realizar materiales para la certificación de técnicos de minería y construcción. Proporcionar servicios de consultoría y asistencia técnica en taller, campo, vendedores de maquinaria y clientes.	Ingeniería en Mecánica o afín. Disponibilidad de viajar. 3 a 4 años de experiencia
<b>Nueva vacante</b> Jefe de taller	AG SERVICIO TECNICA	José Luis González Rubio	Supervisar la asignación de trabajos a todo el personal de servicio. Supervisar la culminación de todos los trabajos asignados. Promover una constante comunicación con el área administrativa. Supervisar la planeación de las actividades diarias en Taller. Validar las cotizaciones que realizan los planeadores y/o Administrativos. Generar con los clientes las cotizaciones, presupuestos y estimaciones a máquinas cerrada. Validar ordenes de compra del material necesario para realizar la reparación de maquinaria. Dar seguimiento a los resultados y observaciones de auditorías internas. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Promover la seguridad y protección física de los técnicos. Administrar los recursos del departamento. Programar la asistencia de los técnicos a cursos de entrenamiento. Promover la asistencia a los cursos ofertados por el área de entrenamiento. Revisar las ventas semanales. Revisar cuentas y gastos semanales.	Licenciatura administrativa o Ingeniería en mecatrónica, agronomía o afín. Inglés intermedio. 4 años de experiencia.

Nueva vacante Jefe de comunicación	MERCADOTECNIA	Aldo Said Rivera	Participar en el cumplimiento de metas de captación y transacción a través de los portales del grupo: Generar, ejecutar, supervisar y actualizar el plan de negocio en línea. Establecer la estrategia y objetivos de los canales web & comerse. Generar los presupuestos anuales de los canales Establecer, evaluar y controlar mejoras continuas del canal (velocidad de carga, experiencia del usuario, compatibilidades etc.). Coordinar la contratación y supervisión de proveedores. Negociar con compañeros y terceros. Dar seguimiento al análisis y funcionamiento de las analíticas web. Interpretar datos para las necesidades y dirección del negocio (diseño de indicadores para monitorear áreas críticas). Gestionar el equipo de Comunicación Digital: supervisar el cumplimiento del presupuesto del área y de las campañas en digital. Supervisar el Content Manager, los contenidos para los sitios y las estrategias de buscadores y social media marketing. Colaborar con áreas del departamento de IT. Analizar las áreas de mejora en webs y proponer soluciones e innovaciones. Planear y dar seguimiento a sprints de desarrollo. Colaborar con áreas del departamento de mercadotecnia. Coordinar con el departamento de mercadotecnia y sus planes para la integración en el medio en línea. Establecer la comunicación y rutas para los esfuerzos promocionales. Coordinar con CRM la medición y seguimiento a oportunidades. Colaborar estrechamente con el equipo de atención al cliente para aprovechar las oportunidades web. Supervisar el recorrido del usuario en el proceso de venta en línea, identificar los puntos más conflictivos del proceso, para generar mejoras. Colaborar con áreas comerciales: validar los mercados meta y las soluciones que se le ofrecen y validar y actualizar los procesos tradicionales de venta y atención al modelo online. Asesorar en cuestiones logísticas.	Educación superior (mercadotecnia, periodismo, relaciones públicas, comunicación) Inglés intermedio
Nueva vacante Lavador de vehículos	IN TALLER DE EQUIPO USADO TECNICA	Daniel Alonso Aguirre	Mantener aspirados los vehículos utilitarios. Lavar los vehículos utilitarios Mantener limpia el área de lavado. Acomodar la flota vehicular en los cajones asignados a su número de utilitarios después de haber sido lavados. Entregar para resguardo los objetos olvidados dentro de los vehículos utilitarios. Cumplir con los lineamientos de la guía de control de contaminación. Utilizar completo y adecuadamente el equipo de seguridad. Cumplir con los requerimientos de la norma ISO vigente y normas próximas a adoptar. Mantener limpias las fosas del área de lavado. Revisar que el equipo de lavado funcione en óptimas condiciones. Verificar que los tanques de gasolina se encuentren llenos. Revisar que la póliza y la tarjeta de circulación del vehículo estén vigentes.	Educación básica
Mecanico de Taller	IN CARGOTEC KALMAR TECNICA	Flavio Cesar Ortiz	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.
Mecanico de Taller	MT TALLER GENERAL TECNICA	Alberto Castañeda	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.
Mecanico de Taller	IN Maquinarias Rentas Técnica	Alessandra Garcia Medellin	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.
Mecanico de Taller	IN TALLER DE EQUIPO USDADO TECNICA	Daniel Alonso	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.
Mecanico de Taller	MT Taller General Técnica	Jorge Cipriano	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.
Mecanico de Taller	MT Taller General Técnica	José Luis Yáñez	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.
Mecánico de Reconstrucción (Tornero)	MT Reconstrucción Técnica	Martin Garcia	Reparar equipos y detectar fallas en los mismos. Realizar reparaciones de maquinaria en campo. Registrar fallas e informar al cliente sobre estas. Mantener limpio y ordenado su área de trabajo. Realizar evaluaciones de diagnósticos en base a los manuales de procedimientos. Desmontar y montar componentes en las máquinas de acuerdo a los manuales de procedimientos correspondientes. Apoyar en labores diversas en taller. Elaborar informes periódicos de las actividades realizadas. Cuidar y dar mantenimiento a sus herramientas de trabajo. Realizar cualquier otra actividad inherente al puesto, que se le sea asignada.	Educación Media Superior. Experiencia en Máquinas y Herramientas. Disponibilidad de rolar turnos.
Operador unidad piloto	UNIDADES PILOTO	Alberto Cornejo González	Conducir la unidad piloto asegurando el acompañamiento de los tractocamiones durante su recorrido. Desarmar plataformas de los camiones. Registrar gastos de comida y gasolina y reportarlos al personal administrativo. Reportar los inconvenientes de las camionetas y darles mantenimiento. Participar en las capacitaciones de la empresa. Cumplir con las normas vigentes y próximas a adoptar.	Educación básica
Operador de tractocamión B	TRACTOCAMIONES	Alberto Cornejo González	Realizar llenado de bitácora de la ruta que va a llevar y las características de las máquinas. Mantener su unidad en buen estado. Reportar los inconvenientes que llegue a tener con su unidad. Realizar viajes, entregar los pedimentos y cargar equipos. Registrar la maquinaria que se está cargando y llenar su remisión. Verificar el funcionamiento adecuado de su unidad. Apoyar al mecánico en lavado o fallas de tractocamión cuando se necesite y en el montaje de la maquinaria en la plataforma del tractocamión. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Educación básica
Nueva vacante Planeador de Servicio	IN MAQUINARIA RENTAS TECNICA	Alessandra Garcia Medellin	Administrar las órdenes de trabajo en el sistema. Programar el plan de trabajo en conjunto con el supervisor y la captura de materiales y refacciones utilizadas para el trabajo en el sistema. Evaluar cotizaciones e informar al cliente para su autorización. Generar pedido de compra de materiales y refacciones requeridas para el trabajo. Comprobar la factura del servicio y cotejarla contra la orden. Integrar autorizaciones (sellos) en la orden de servicio para la liberación de la máquina. Validar el llenado de hojas de planeación y si la máquina se encuentra en garantía, en el sistema SIMSI, DBS. Cumplir con los requerimientos de la normas vigentes y próximas a adoptar. Atender órdenes de trabajo en el DBS. Dar seguimiento y solución al cliente en caso de que la máquina requiera un traslado a taller proveniente de un servicio en campo. Coordinar el envío y solicitudes de las muestras de aceite (Cuando esta actividad aplique). Verificar el listado de pedido de partes y entregarla al área correspondiente para su cotización. Validar la autorización de pedidos de partes. Supervisar la cotización de salida al cliente (Caratula) y entregar la cotización de reparación al cliente Dar seguimiento a las cotizaciones enviadas a los clientes. Analizar fallas y/o derivarlos al departamento técnico (Garantías o Biblioteca). Resolver las modificaciones de cotizaciones de acuerdo a los requerimientos del cliente (Observaciones). En caso de No autorizar la cotización modificar en el programa web cotizador la no autorización y modificar la misma. Planear actividades diarias / Realizar diariamente la planeación en conjunto con el supervisor e involucrados. Coordinar el envío de técnicos a realizar la reparación/mantenimiento en campo. Programar actividades para los supervisores en base a la maquinaria para reparación. Dar seguimiento a la reparación y concluir el trabajo para la entrega de la maquinaria en tiempo y forma Coordinar el envío de expediente en caso de ser garantía, por medio de la herramienta de garantías. Proporcionar reportes de inspección final cuando son componentes y enviar de acuerdo a los reparados por el cliente. Coordinar la salida de la máquina, realización de la orden de salida. Coordinar y dar seguimiento a la facturación de las órdenes internas y externas. Enviar la documentación completa al área de facturación. Resolver puntualmente las quejas del cliente (Enviar los requisitos de acuerdo a lo que se solicite). Resguardar expediente físico y electrónico (De acuerdo a lo que menciona el procedimiento). Contribuir al presupuesto con el cumplimiento de ventas. Dar seguimiento a la autorización de cuentas de gasto. Expedir solicitudes de tiempo extra. Verificar que lo capturado en el sistema sea congruente con lo que se cotizó. Informar al cliente la finalización del trabajo. Actualizar semanalmente el concentrado de Excel con las órdenes de trabajo realizadas. Participar en la reunión mensual con el jefe inmediato para realizar reporte de actividades pendientes. Gestionar órdenes de compra y pagos. Coordinar solicitud de garantías.	Educación superior (Ing. Mecánica o a fin, Licenciatura administrativa). 1 o 2 años de experiencia.
Supervisor	MT RECONSTRUCCION TECNICA	Martin Garcia	Programar las labores a los técnicos. Supervisar que los técnicos realicen su trabajo en tiempo y forma. Validar la disponibilidad de partes (refacciones). Integrar tarjetas de tiempo de los técnicos. Gestionar las tarjetas y el pago de tiempo extra de los técnicos. Validar que los técnicos trabajen con orden y limpieza. Asesorar al técnico en el diagnóstico y reparación de la unidad que ingresa. Participar diariamente la planeación en conjunto con el planeador de las actividades de servicio. Verificar las máquinas en taller y los componentes. Proporcionar al técnico la lista de inspección inicial de los puntos a verificar de acuerdo al equipo. Supervisar, asignar y distribuir el trabajo de los técnicos. Supervisar la eficiencia del técnico en todas las actividades diarias asignadas. Verificar los listados de piezas realizado por el técnico, supervisando que se pidan las reparaciones necesarias. Validar que las piezas surtidas o entregadas por almacén concuerden con el documento de petición. Establecer el cumplimiento del plan de trabajo diario. Prever el uso, cuidado y aprovechamiento adecuado de equipo o instalaciones. Orientar el orden en los talleres del departamento de servicio. Proveer los recursos necesarios para que el mecánico realice las actividades programadas. Fomentar la seguridad y protección física de los empleados del área correspondiente. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Controlar las devoluciones de refacciones al almacén de Refacciones (cada que se termina un trabajo). Programar inspección final de calidad realizada por el diagnosticador a todos los trabajos de reparación. Contribuir con los puntos asignados dentro de la evaluación de control de contaminación. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Disponibilidad de viajar. 2 años de experiencia. Escolaridad Licenciatura o Ingeniería. Inglés intermedio.
Supervisor de maquinaria	MT MAQUINARIA NUEVA ADMINISTRACION	Miguel Ángel Ascencio	Proporcionar soporte técnico a vendedores y clientes. Dar seguimiento a embarque y desembarque de Maquinaria Coordinar la preparación del Maquinaria para dejarla disponible en stock y la activación de product link Verificar la calidad del producto terminado. Coordinar la instalación de accesorios adicionales Validar con PSSR la disponibilidad y tiempos de entrega de refacciones en el almacén. Realizar la entrega técnica de la maquinaria entregada a cliente. Dar seguimiento a actualización de fechas de entrega de maquinaria. Colaborar en la autorización, elaborar y coordinar órdenes de embarque de equipos (venta y traspaso y demostraciones). Atender y dar soporte de ventas a cliente interno Maquinaria y Servicio (cotizaciones, envíos, entregas). Coordinar fletes nacionales. Generar la entrega técnica de la maquinaria entregada a cliente. Dar cursos de capacitación a clientes. Actualizar inventarios físicos de maquinaria (en Matriz y sucursales). Revisar cargos a inventario (revisión de costos). Administrar viáticos Colaborar en la autorización de traspasos de equipos y en la autorización, elaborar y coordinar órdenes de embarque de equipos y seguimiento hasta la salida de las instalaciones. Coordinar en conjunto al departamento de servicio atención de garantías. Participar en eventos, expos e introducción de nuevos productos (maquinaria) y en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Educación superior (Ing. Mecánica, industrial o afín)

	Nueva vacante Supervisor de servicio	MT TALLER GENERAL ADMINISTRACION	José Luis Yáñez	Programar las labores a los técnicos. Supervisar que los técnicos realicen su trabajo en tiempo y forma. Validar la disponibilidad de partes (refacciones). Integrar tarjetas de tiempo de los técnicos. Gestionar las tarjetas y el pago de tiempo extra de los técnicos. Validar que los técnicos trabajen con orden y limpieza. Asesorar al técnico en el diagnóstico y reparación de la unidad que ingresa. Participar diariamente la planeación en conjunto con el planeador de las actividades de servicio. Verificar las máquinas en taller y los componentes. Proporcionar al técnico la lista de inspección inicial de los puntos a verificar de acuerdo al equipo. Supervisar, asignar y distribuir el trabajo de los técnicos. Supervisar la eficiencia del técnico en todas las actividades diarias asignadas. Verificar los listados de piezas realizado por el técnico, supervisando que se pidan las reparaciones necesarias. Validar que las piezas surtidas o entregadas por almacén concuerden con el documento de petición. Establecer el cumplimiento del plan de trabajo diario. Prever el uso, cuidado y aprovechamiento adecuado de equipo o instalaciones. Orientar el orden en los talleres del departamento de servicio. Proveer los recursos necesarios para que el mecánico realice las actividades programadas. Fomentar la seguridad y protección física de los empleados del área correspondiente. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Controlar las devoluciones de refacciones al almacén de Refacciones (cada que se termina un trabajo). Programar inspección final de calidad realizada por el diagnosticador a todos los trabajos de reparación. Contribuir con los puntos asignados dentro de la evaluación de control de contaminación. Supervisar que los técnicos cuenten con el equipo de protección personal de acuerdo al trabajo que vaya a realizar.	Educación media superior, inglés intermedio.
	Nueva vacante Supervisor de servicio	ADMINISTRACIÓN DE FLOTA VEHICULAR	Francisco Campos	Programar las labores a los técnicos. Supervisar que los técnicos realicen su trabajo en tiempo y forma. Validar la disponibilidad de partes (refacciones). Integrar tarjetas de tiempo de los técnicos. Gestionar las tarjetas y el pago de tiempo extra de los técnicos. Validar que los técnicos trabajen con orden y limpieza. Asesorar al técnico en el diagnóstico y reparación de la unidad que ingresa. Participar diariamente la planeación en conjunto con el planeador de las actividades de servicio. Verificar las máquinas en taller y los componentes. Proporcionar al técnico la lista de inspección inicial de los puntos a verificar de acuerdo al equipo. Supervisar, asignar y distribuir el trabajo de los técnicos. Supervisar la eficiencia del técnico en todas las actividades diarias asignadas. Verificar los listados de piezas realizado por el técnico, supervisando que se pidan las reparaciones necesarias. Validar que las piezas surtidas o entregadas por almacén concuerden con el documento de petición. Establecer el cumplimiento del plan de trabajo diario. Prever el uso, cuidado y aprovechamiento adecuado de equipo o instalaciones. Orientar el orden en los talleres del departamento de servicio. Proveer los recursos necesarios para que el mecánico realice las actividades programadas. Fomentar la seguridad y protección física de los empleados del área correspondiente. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Controlar las devoluciones de refacciones al almacén de Refacciones (cada que se termina un trabajo). Programar inspección final de calidad realizada por el diagnosticador a todos los trabajos de reparación. Contribuir con los puntos asignados dentro de la evaluación de control de contaminación. Supervisar que los técnicos cuenten con el equipo de protección personal de acuerdo al trabajo que vaya a realizar.	Educación media superior, inglés intermedio.
	Vendedor de campo	RS MAQUINARIA RENTAS COMERCIAL	Juan Francisco Ledesma	Cumplir con las visitas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las auditorías certificadas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Promover la venta de productos y servicios del área. Promover los programas comerciales vigentes. Generar y concretar nuevas oportunidades de negocio con clientes. Registrar información en la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Dar mantenimiento a la información de productos y servicios de los clientes según sea requerido. Agendar semanalmente sus actividades dentro de la herramienta que el área señale. Dar seguimiento a pre oportunidades asignadas dentro de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las evaluaciones periódicas asignadas. Mantener informados a sus clientes asignados de saldos y de la cartera de cobranza de los mismos. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Ingeniería Industrial o afín. Disponibilidad para viajar. Inglés Intermedio. 1 año de experiencia.
	Vendedor de campo	AG REFACCIONES COMERCIAL	Raúl Adrián Ruiz	Cumplir con las visitas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las auditorías certificadas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Promover la venta de productos y servicios del área. Promover los programas comerciales vigentes. Generar y concretar nuevas oportunidades de negocio con clientes. Registrar información en la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Dar mantenimiento a la información de productos y servicios de los clientes según sea requerido. Agendar semanalmente sus actividades dentro de la herramienta que el área señale. Dar seguimiento a pre oportunidades asignadas dentro de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las evaluaciones periódicas asignadas. Mantener informados a sus clientes asignados de saldos y de la cartera de cobranza de los mismos. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Ingeniería Industrial o afín. Disponibilidad para viajar. Inglés Intermedio. 1 año de experiencia.
	Nueva Vacante Vendedor de campo	CA REFACCIONES COMERCIAL	Ángel Estudillo	Cumplir con las visitas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las auditorías certificadas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Promover la venta de productos y servicios del área. Promover los programas comerciales vigentes. Generar y concretar nuevas oportunidades de negocio con clientes. Registrar información en la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Dar mantenimiento a la información de productos y servicios de los clientes según sea requerido. Agendar semanalmente sus actividades dentro de la herramienta que el área señale. Dar seguimiento a pre oportunidades asignadas dentro de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las evaluaciones periódicas asignadas. Mantener informados a sus clientes asignados de saldos y de la cartera de cobranza de los mismos. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	
	Vendedor	CA MAQUINARIA NUEVA COMERCIAL	Ariel Marco Mamani Ferreyra	Dar soporte fuerza de Ventas (Llantrac, Trasca, Sitsa, Lubtrac y El Camionero) Atender por medio del call center para canalizar las oportunidades con la fuerza de ventas y cartera de clientes. Atender las exportaciones hacia Centroamérica y E.U.A. Dar soporte en diversas actividades administrativas. Apoyar con análisis de mercado (Estudio de competencias) Impartir capacitaciones en llantas y Dbs, fuerza de ventas y personal de nuevo ingreso. Dar soporte clientes Llantrac Entregar producto solicitado Realizar análisis de cliente en el tema de llantas (esto con la finalidad de conocer cuantas llantas al piso tiene el cliente y que segmentos maneja) Participar en capacitaciones asignadas por la empresa.	Educación Media Superior Administración, Agronomía, Mecánica, Comercio, Negocios o afín
	Vendedor de maquinaria	AG MAQUINARIA NUEVA COMERCIAL	Marco Antonio Hernández Fonseca	Mantener contacto con el cliente vía telefónica o correo. Asesorar al cliente. Recolectar información para créditos con el cliente. Coordinar entregas de maquinaria. Generar autorizaciones de venta y renta. Solicitar contratos de renta y venta. Informar de oportunidades y actividades en el Sales link. Atender correos y llamadas internas y de clientes. Solicitar cotizaciones. Atender visitas con el cliente (oficina/campo). Elaborar presupuestos de ventas. Entregar reportes de ventas (ganadas y perdidas). Solicitar información de inventarios. Apoyar con la capacitación de personal.	Educación Media Superior
MANZANILLO	Gerente de Sucursal	Indirectos de Sucursal	Cesar Molina	Definir presupuesto diario de ventas. Establecer procesos de seguimiento a la cartera con jefe de crédito para establecer estrategias de cobro a clientes. Asegurar que los expedientes de líneas de crédito y renta cuenten con todas las especificaciones de acuerdo a las políticas. Autorizar líneas de crédito conforme a políticas. Asegurar el cumplimiento de la planeación comercial y realizar en caso de ser necesario las modificaciones correspondientes. Asesorar con problemas del cliente que se suscitan en la relación comercial tanto de crédito como de garantías en refacciones. Controlar la ejecución de los programas comerciales CAT para garantizar el volumen de venta acordado. Autorizar reembolsos, gastos, vales de caja, descuentos, compras, comprobaciones y activos fijos en base a las políticas establecidas. Autorizar semanalmente el registro de horas extras trabajadas por el personal técnico. Dirigir cierres de venta. Evaluar carga de trabajo de clientes para estimar potencial de consumo. Asegurar la facturación de contado dentro de las políticas establecidas. Supervisar las cotizaciones que solicitan los clientes mediante los canales de ventas a su cargo (mostrador, telemarketing, parte store, PSSR). Representar la apertura de cuentas a clientes nuevos. Emitir los estados financieros mensuales de cada una las áreas de la sucursal y enviar el reporte a dirección. Supervisar cálculo mensual de comisiones de personal a su cargo y enviarlo a departamento de RH y nóminas. Evaluar las cuentas morosas y determinar en conjunto con la dirección del área, cuales hay que enviar al departamento legal.	Licenciatura administrativa o Ingeniería en Industrial o afín. Inglés avanzado. Más de 5 años de experiencia.
	Afanador	Limpieza	Obeth Arjona	Atender los derrames de aceite, durante la primera hora del día. Separar el aceite usado del nuevo. Mantener limpio el taller. Limpiar las lavadoras de partes, y conservarlas tapadas cuando no estén en uso. Mantener limpias las mesas de trabajo. Ordenar las refacciones y componentes en las bahías. Desechar residuos contaminados. Limpiar las líneas de aire y lubricación. Limpiar las lámparas y computadoras. Dar mantenimiento a líneas peatonales y divisiones de zona. Recolectar tambos de aceite, lodo y chatarra.	Educación Básica.
	Nueva Vacante Auxiliar administrativo	MT TALLER GENERAL ADMINISTRACION	Steve Valencia	Capturar en las plataformas internas solicitudes de empleados referentes al departamento. Verificar estatus y apoyar en el seguimiento de órdenes de trabajo (fechas, firmas y que corresponda a la actividad a realizar. Apoyar en el seguimiento a órdenes de compra del departamento (papelaría, productos de limpieza, utilitarios, equipo de cómputo, licencias de office, entre otros. Dar soporte a líderes en la revisión de cuentas de gastos. Dar soporte al cliente interno y externo. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Depurar las facturas de ya aplicadas en el sistema de control de facturas. Tramitar garantías a través de notas de crédito, en caso de que el cliente lo requiera y sea autorizado por el Gerente del departamento. Apoyar con la capacitación de nuevo personal al departamento sobre la plataforma interna ""SIT"" para solicitar viáticos, comprobaciones y realización de órdenes de compra. Proporcionar asistencia en cualquier tarea o actividad del Gerente o líder del área. Realizar actividades administrativas (órdenes de compra, notas de crédito, reclamos, cuentas de gasto, cobranza, generación de reportes, entre otras. Apoyar en trámites administrativos de nuevos ingresos en el departamento: alta de nuevos usuarios en sistemas, solicitud de uniformes, solicitud de contraseñas, activos, entre otros. Archivar documentación del departamento. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Educación media superior (carrera administrativa)

asantiago@trasca.com.mx

	Nueva Vacante de servicio	Jefe	MT TALLER GENERAL ADMINISTRACION	Steve Valencia	Supervisar la asignación de trabajos a todo el personal de servicio y la culminación de todos los trabajos asignados. Promover una constante comunicación con el área administrativa. Supervisar la planeación de las actividades diarias en Taller. Validar las cotizaciones que realizan los planeadores y/o Administrativos. Generar con los clientes las cotizaciones, presupuestos y estimaciones. Validar órdenes de compra del material necesario para realizar la reparación de maquinaria. Dar seguimiento a los resultados y observaciones de auditorías internas. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Promover la seguridad y protección física de los técnicos. Administrar los recursos del departamento. Programar la asistencia de los mecánicos a cursos de entrenamiento. Promover la asistencia a los cursos ofertados por el área de entrenamiento. Revisar las ventas semanales, cuentas y gastos semanales. Contribuir con los objetivos de venta acordados. Coordinar la facturación y cobranza. Organizar las visitas con clientes potenciales. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Educación superior	
	Mecanico de Taller		MT TALLER GENERAL TECNICA	Bryan Valencia	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
	Mecanico de Taller		IN MAQUINARIA RENTAS TECNICA	Josué Villaseñor Santana	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
Morelia	Mecánico de Taller		MT CAMPO TECNICA	Josué Xavier Vázquez Cruz	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	mdiaz@traca.com.mx
	Nueva vacante	Cajero	MT INDIRECTOS MUEVETIERRA	Paola Pichardo	Recibir pagos y entregar facturas. Registrar en sistema pagos de gastos y facturas. Conciliar en el sistema las comprobaciones de gastos. Aplicar baja de facturas o pagos pendientes. Registrar facturas pagadas, entregarlas y recabar firmas de recepción. Realizar a diario corte de caja por concepto (efectivo, notas de crédito, cheques, Boucher y transferencias) para verificar que cuadren los depósitos. Recibir pagos de gastos por comprobar y elaborar ficha de caja. Archivar reportes de los gastos generados en el día. Llevar el registro en gastos de gasolinas de "Si vale". Realizar un arqueo de caja cada semana para garantizar que el fondo fijo cuadre contablemente con los movimientos realizados. Recibir pagos de anticipo de compra y elaborar ficha de caja. Entregar fichas de caja de comprobaciones a ingresos junto con la copia de depósito en Panamericana. Registrar facturas pagadas al contado en Traca web y elaborar un reporte de esta relación. Realizar una relación de notas de crédito y órdenes de compra y entregarlas a Crédito y Cobranza. Solicitar autorizaciones de cheques y confirmar depósitos en cheques, tarjetas. Archivar copias de reporte del corte de caja de contado del día con factura y orden de compra pagados. Recibir y relacionar las facturas de crédito firmadas por el cliente con la copia respectiva y darla de baja en el sistema además de enviar la a Crédito y Cobranza.	Educación media superior (carrera administrativa)	
	Nueva vacante	Coordinador de proyectos	IN MAQUINARIA RENTAS ADMINISTRACION	Dario Ramirez Lara	Establecer objetivos y metas, así como directrices, estrategias y cursos de acción para la implementación y ejecución de los proyectos que le requieran. Establecer la estrategia de los programas activos y dar seguimiento a los procesos del área, velando por la innovación constante de los mismos. Consolidar alianzas estratégicas locales que aumenten la calidad de los programas y proyectos. Integrar y controlar los diversos recursos que el proyecto requiera para su correcto funcionamiento. Capacitar a los equipos de trabajo según los conocimientos específicos de cada programa o proyecto a ejecutar. Establecer un calendario para el cumplimiento de las metas y actividades. Establecer funciones y responsables para cada uno de los proyectos a su cargo. Coordinar los programas de capacitación de los integrantes del equipo y el material correspondiente, en función de los proyectos asignados. Supervisar la correcta ejecución de los programas y proyectos. Garantizar el proceso de monitoreo de los programas y proyectos vigentes. Controlar y evaluar el desempeño del personal, a efecto de realizar los ajustes necesarios para concluir el proyecto del que es responsable. Liderar los procesos de planificación, ejecución y monitoreo de los programas y proyectos que surjan de los diagnósticos del área. Dar seguimiento con el Gerente o Director del área a proyectos establecido en el plan anual de trabajo del área. Elaborar junto con los gerentes de área el plan de acción para mejorar el clima laboral. Asesorar a sus superiores jerárquicos en la materia de su especialidad.	Educación superior (Ingeniería, administración afín)	
	Guardia Industrial		MT INDIRECTOS MUEVETIERRA	Martha Trujillo	Filtrar todos los accesos de acuerdo a los lineamientos de autorización y seguridad. Registrar los acontecimientos obligatorios y relevantes durante el turno en la bitácora correspondiente. Utilizar los equipos e instalaciones de seguridad para disminuir los riesgos existentes. Brindar supervisión y mantenimiento a las herramientas de trabajo de los elementos de seguridad. Realizar rondines de detección perimetral en oficinas y talleres para evitar riesgos. Participar en las capacitaciones otorgadas por la empresa. Mantener la seguridad en las instalaciones de las empresas del grupo.	Educación media superior.	
	Mecánico de Taller		MT TALLER GENERAL TECNICA	Cristhian Morello	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
	Nueva vacante	Mecanico de Taller	RS SERVICIO TALLER GENERAL TECNICA	Luis Ernesto Galván Bañales	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
LEON	Nueva vacante	Mecanico de Taller	IN MAQUINARIA RENTAS TECNICA	Marcos Dario Ramirez Lara	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	mtrujillo@traca.com.mx
	Nueva vacante	Jefe de Refacciones	MT CATERPILLAR COMERCIAL	Miguel Madrigal	Asesorar en la ventas de refacciones. Proporcionar apoyo a los PSSR cuando lo soliciten, (cotizaciones, presupuestos de reparación, etc.). Proporcionar atención a los clientes vía telefónica y en mostrador. Dar soluciones a los clientes. Generar reportes en Sales Force. Supervisar que el sistema operativo de cotizaciones y facturación, se lleve a cabo en tiempo y forma. Auditar la bandeja de facturación contado y crédito de sus vendedores. Asesorar administrativamente a los vendedores. Coordinar la entrega de refacciones a los clientes. Validar las solicitudes de crédito a clientes. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Licenciatura Administrativa o Ingeniería industrial, inglés intermedio. 4 años de experiencia	
	Nueva vacante	Supervisor de seguridad y salud ocupacional	MANTENIMIENTO	Carlos Basurto Hernández	Establecer políticas y normas desarrollando planes y procedimientos de HSE para garantizar las operaciones de prevención de accidentes y/o enfermedades ocupacionales en las centrales de cogeneración gestionadas por Traca Energía. Evaluar los requisitos de HSE en los diferentes proyectos de la empresa. Establecer conjuntamente con el superior inmediato las políticas a seguir, en materia de HSE. Promover los compromisos de la Política de HSE entre el personal de Traca Energía y demás actores que interactúan con las centrales de cogeneración gestionadas por Traca Energía. Prever riesgos para la seguridad y salud del personal de Traca Energía. Establecer los requerimientos principales relacionados a los aspectos de HSE que administran al personal contratista y visitante que ingresen a las centrales de cogeneración gestionadas por Traca Energía. Verificar a los proveedores de Traca Energía de que su personal cuenta con Sistemas de Gestión de HSE. Mantener procedimientos de respuesta a emergencias para minimizar lesiones o daños a la salud y daños a la propiedad. Supervisar el cumplimiento de los reglamentos de HSE dentro de las instalaciones que Opera y en todas las Actividades en las cuales el personal de Traca Energía se ve involucrado. Integrar procedimientos para la prevención de cualquier accidente dentro de la empresa. Investigar accidentes de trabajo, determinar sus causas y recomendar medidas correctivas. Actualizar la información de días sin accidentes. Validar los residuos de manejo especial. Auditar a los trabajadores de la empresa acerca de seguridad e higiene. Programar reuniones con el cuerpo que conforma seguridad e higiene. Validar y programar la recarga de extintores. Programar la revisión mensual de extintores. Expedir informes de revisión de seguridad. Validar estudio y análisis de riesgo de la empresa. Capacitar en seguridad a las distintas áreas de la empresa. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Informar dentro de la empresa la continuidad en la seguridad a través de gráficos. Auditar y revisar de manera efectiva el desempeño del personal en cuanto a seguridad, salud y el medio ambiente. Dar seguimiento continuamente la eficacia del sistema de gestión de HSE.	Educación media superior (seguridad industrial, enfermería, emergencias). Inglés básico. 1 a 2 años experiencia sugerida.	
	Nueva Vacante	Auxiliar administrativa	ADMINISTRACIÓN DE FLOTA VEHICULAR	Christian Manzo	Capturar en las plataformas internas solicitudes de empleados referentes al departamento. Verificar estatus y apoyar en el seguimiento de órdenes de trabajo (fechas, firmas y que corresponda a la actividad a realizar. Apoyar en el seguimiento a órdenes de compra del departamento (papelería, productos de limpieza, utilitarios, equipo de cómputo, licencias de office, entre otros. Dar soporte a líderes en la revisión de cuentas de gastos. Dar soporte al cliente interno y externo. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Depurar las facturas de ya aplicadas en el sistema de control de facturas. Tramitar garantías a través de notas de crédito, en caso de que el cliente lo requiera y sea autorizado por el Gerente del departamento. Apoyar con la capacitación de nuevo personal al departamento sobre la plataforma interna "SIT" para solicitar viáticos, comprobaciones y realización de órdenes de compra. Proporcionar asistencia en cualquier tarea o actividad del Gerente o líder del área. Realizar actividades administrativas (órdenes de compra, notas de crédito, reclamos, cuentas de gasto, cobranza, generación de reportes, entre otras. Apoyar en trámites administrativos de nuevos ingresos en el departamento: alta de nuevos usuarios en sistemas, solicitud de uniformes, solicitud de contraseñas, activos, entre otros. Archivar documentación del departamento. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Educación media superior (carrera administrativa)	
	Nueva Vacante	Guardia industrial	MT INDIRECTOS MUEVETIERRA	Francisco Rene Muñoz Ávila	Filtrar todos los accesos de acuerdo a los lineamientos de autorización y seguridad. Registrar los acontecimientos obligatorios y relevantes durante el turno en la bitácora correspondiente. Utilizar los equipos e instalaciones de seguridad para disminuir los riesgos existentes. Brindar supervisión y mantenimiento a las herramientas de trabajo de los elementos de seguridad. Realizar rondines de detección perimetral en oficinas y talleres para evitar riesgos. Participar en las capacitaciones otorgadas por la empresa. Mantener la seguridad en las instalaciones de las empresas del grupo.	Mínimo 1 año de experiencia. Disponibilidad de rotar turnos	

Queretaro	Ingeniero en ventas	EN Maquinaria Nueva Comercial	Arturo Martínez Pérez	Generar oportunidades de negocio y corroborar la posibilidad con Dirección. Desarrollar negocios y cerrar proyectos. Evaluar las necesidades del cliente para generar propuestas de negocio. Desarrollar propuestas de trabajo previamente aprobadas las Direcciones involucradas. Asesorar los requisitos del cliente para comprobar que la especificación propuesta, sea correcta y que las opciones o adaptaciones especiales. Resolver dudas o quejas relacionadas con información del producto y soporte durante la venta y entrega de unidades o servicios. Coordinar la elaboración y firma en contratos de ventas con los clientes. Participar en actividades comerciales para publicidad y comunicación local. Realizar visitas de prospección de mercado e identificación de oportunidades. Generar reportes semanales de actividades, oportunidades de trabajo y de proyectos. Establecer las metas y presupuesto anual. Proporcionar capacitación técnica a clientes. Generar información comercial interna, externa y técnica. Gestionar órdenes de productos con el área técnica de nuestros proveedores de producto (marcas aliadas). Asesorar en el procesamiento oportuno y completo de las órdenes de stock y clientes, a través de un manejo óptimo de inventarios.	Educación superior, Administración de empresas, Mecánica, Industrial, Electromecánica o a fin. Con 1 o 2 años de experiencia.	maiba@tracsa.com.mx
	<b>Nueva Vacante</b> Instructor Industrial	RECURSOS HUMANOS	María Martínez Benítez	Reportar las habilidades del "Service Pro" para su certificación. Elaborar reportes sobre los cursos impartidos. Mantener el orden y limpieza de las actividades realizadas, en el espacio que corresponda trabajar. Colaborar en la evaluación y establecimiento de objetivos del desarrollo a Mecánicos y desarrollar el material de entrenamiento necesario. Proveer de material el área de prácticas de entrenamiento, como apoyo a los cursos de capacitación. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes próximas a adoptar. Mantener una constante actualización en temas técnicos. Participar en las actualizaciones de herramientas, equipos y nuevas versiones de los mismos. Realizar y completar cursos en línea, para una actualización personal. Documentar, mantener y/o reparar material de entrenamiento, nuevo o previamente existente. Identificar el tipo de máquina disponible en nuestro territorio para proyectar nuevos cursos. Concentrar e impulsar a la certificación del programa de habilidades correspondientes a los niveles de las diferentes carreras de desarrollo que marca el Service Pro. Apoyar en cuestiones técnicas y de entrenamiento a sucursales. Impartir cursos para Caterpillar a otros distribuidores. Documentar y realizar materiales para la certificación de técnicos de minería y construcción. Proporcionar servicios de consultoría y asistencia técnica en taller, campo, vendedores de maquinaria y clientes.	Educación superior (mecánica, eléctrica o afín). Inglés intermedio. 3 a 4 años de experiencia sugerida.	
	Mecánico de Taller	MT TALLER GENERAL TECNICA	Joel García Infante	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
	Mecánico de Taller	IN MAQUINARIAS RENTAS TECNICA	Edgar Manuel Sánchez Villanueva	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
SAN LUIS POTOSI	<b>Nueva Vacante</b> Especialista de producto	MT TRITURACIÓN COMERCIAL	José Juan Valladolid	Apoyar a las necesidades de los vendedores en cuestiones técnicas Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa. Realizar levantamiento de plantas y/o equipos con vendedores de territorio / sucursal. Elaborar reporte y/o cotizaciones de cada visita realizada. Capturar y dar soporte del CRM. Atender e impartir capacitación técnica a clientes y vendedores del territorio asignado. Elaborar evaluación de rendimientos de las partes de desgaste en los equipos de Trituración y / o Perforación Dar soporte al área comercial de refacciones	Ingeniería industrial, mecánica eléctrica o afín. 2 años de experiencia. Inglés intermedio.	dfigueroa@tracsa.com.mx
	<b>Nueva Vacante</b> Pintor	MT TALLER GENERAL ADMINISTRACION	Wilibaldo Cárdenas	Cumplir con las medidas de seguridad y limpieza establecidas por la empresa. Mantener seguro el equipo en el que se está trabajando. Ordenar el material para que se utilice antes de que se eche a perder. Pintar los equipos con la mejor calidad. Cumplir con los requerimientos de la norma ISO vigente y normas próximas a adoptar. Verificar que la maquinaria y/o componentes lleguen lavados al área de pintura. Pintar maquinaria y/o componentes. Empapelar las partes que no van a pintarse, colocar tapones en mangueras y proteger las partes eléctricas/electrónicas. Mantener un adecuado control de contaminación. Apoyar en el trabajo de otras áreas cuando se requiera.	Educación básica.	
	<b>Nueva vacante</b> Supervisor de seguridad y salud ocupacional	MANTENIMIENTO	Carlos Basurto Hernández	Establecer políticas y normas desarrollando planes y procedimientos de HSE para garantizar las operaciones de prevención de accidentes y/o enfermedades ocupacionales en las centrales de cogeneración gestionadas por Tracsa Energía. Evaluar los requisitos de HSE en los diferentes proyectos de la empresa. Establecer conjuntamente con el superior inmediato las políticas a seguir, en materia de HSE. Promover los compromisos de la Política de HSE entre el personal de Tracsa Energía y demás actores que interactúan con las centrales de cogeneración gestionadas por Tracsa Energía. Prever riesgos para la seguridad y salud del personal de Tracsa Energía. Establecer los requerimientos principales relacionados a los aspectos de HSE que administran al personal contratista y visitante que ingresen a las centrales de cogeneración gestionadas por Tracsa Energía. Verificar a los proveedores de Tracsa Energía de que su personal cuenta con Sistemas de Gestión de HSE. Mantener procedimientos de respuesta a emergencias para minimizar lesiones o daños a la salud y daños a la propiedad. Supervisar el cumplimiento de los reglamentos de HSE dentro de las Instalaciones que Opera y en todas las Actividades en las cuales el personal de Tracsa Energía se ve involucrado. Integrar procedimientos para la prevención de cualquier accidente dentro de la empresa. Investigar accidentes de trabajo, determinar sus causas y recomendar medidas correctivas. Actualizar la información de días sin accidentes. Validar los residuos de manejo especial. Auditar a los trabajadores de la empresa acerca de seguridad e higiene. Programar reuniones con el cuerpo que conforma seguridad e higiene. Validar y programar la recarga de extintores. Programar la revisión mensual de extintores. Expedir informes de revisión de seguridad. Validar estudio y análisis de riesgo de la empresa. Capacitar en seguridad a las distintas áreas de la empresa. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Informar dentro de la empresa la continuidad en la seguridad a través de gráficos. Auditar y revisar de manera efectiva el desempeño del personal en cuanto a seguridad, salud y el medio ambiente. Dar seguimiento continuamente la eficacia del sistema de gestión de HSE.	Educación media superior (seguridad industrial, enfermería, emergencias). Inglés básico. 1 a 2 años experiencia sugerida.	
	Mecánico de Taller	IN MAQUINARIA RENTAS TECNICA	Carlos Córdova	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
	Mecánico de Taller	IN ESPECIALIDAD EN MOTORES TECNICA	William Santos García	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fluidez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
	<b>Nueva vacante</b> Vendedor de campo	RS MAQUINARIA RENTAS COMERCIAL	Juan Carlos Torres Manzo	Cumplir con las visitas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las auditorías certificadas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Promover la venta de productos y servicios del área. Promover los programas comerciales vigentes. Generar y concretar nuevas oportunidades de negocio con clientes. Registrar información en la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Dar mantenimiento a la información de productos y servicios de los clientes según sea requerido. Agendar semanalmente sus actividades dentro de la herramienta que el área señale. Dar seguimiento a pre oportunidades asignadas dentro de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las evaluaciones periódicas asignadas. Mantener informados a sus clientes asignados de saldos y de la cartera de cobranza de los mismos. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	TSU o Ingeniería con especialidad en mantenimiento de equipo pesado. Conocimientos generales de productos Caterpillar. Inglés Intermedio.	
Tepic	<b>Nueva vacante</b> Supervisor de Servicio	RS SERVICIO TALLER GENERAL TECNICA	Jaime Sahagún	Programar las labores a los técnicos. Supervisar que los técnicos realicen su trabajo en tiempo y forma. Validar la disponibilidad de partes (refacciones) Integrar tarjetas de tiempo de los técnicos. Gestionar las tarjetas y el pago de tiempo extra de los técnicos. Validar que los técnicos trabajen con orden y limpieza. Asesorar al técnico en el diagnóstico y reparación de la unidad que ingresa. Participar diariamente la planeación en conjunto con el planeador de las actividades de servicio. Verificar las máquinas en taller y los componentes. Proporcionar al técnico la lista de inspección inicial de los puntos a verificar de acuerdo al equipo. Supervisar, asignar y distribuir el trabajo de los técnicos. Supervisar la eficiencia del técnico en todas las actividades diarias asignadas. Verificar los listados de piezas realizado por el técnico, supervisando que se pidan las reparaciones necesarias. Validar que las piezas surtidas o entregadas por almacén concuerden con el documento de petición. Establecer el cumplimiento del plan de trabajo diario. Prever el uso, cuidado y aprovechamiento adecuado de equipo o instalaciones. Orientar el orden en los talleres del departamento de servicio. Proveer los recursos necesarios para que el mecánico realice las actividades programadas. Fomentar la seguridad y protección física de los empleados del área correspondiente. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Controlar las devoluciones de refacciones al almacén de Refacciones (cada que se termina un trabajo) Programar inspección final de calidad realizada por el diagnosticador a todos los trabajos de reparación. Contribuir con los puntos asignados dentro de la evaluación de control de contaminación. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Licenciatura o Ingeniería, Inglés intermedio, Disponibilidad de viajar, 2 años de experiencia.	

	Vendedor de campo	RS MAQUINARIA RENTAS COMERCIAL	Jaime Sahagún	Cumplir con las visitas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las auditorías certificadas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Promover la venta de productos y servicios del área. Promover los programas comerciales vigentes. Generar y concretar nuevas oportunidades de negocio con clientes. Registrar información en la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Dar mantenimiento a la información de productos y servicios de los clientes según sea requerido. Agendar semanalmente sus actividades dentro de la herramienta que el área señale. Dar seguimiento a pre oportunidades asignadas dentro de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las evaluaciones periódicas asignadas. Mantener informados a sus clientes asignados de saldos y de la cartera de cobranza de los mismos. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	TSU o Ingeniería con especialidad en mantenimiento de equipo pesado. Conocimientos generales de productos Caterpillar. Inglés Intermedio.	
	Nueva vacante Mecánico de Taller	AG SERVICIO TECNICA	Antonio Murillo Guzmán	Utilizar las herramientas manuales específicas para realizar trabajos. Utilizar las herramientas de medición para determinar la dimensión de una pieza con exactitud. Cumplir con las normas y políticas de seguridad para evitar accidentes. Utilizar los principios básicos de hidráulica, neumática, tren de potencia y electricidad para desarrollar conocimientos y habilidades con precisión. Utilizar la computadora para trabajar con programas básicos con fludez.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
Uruapan	Jefe de sucursal	AG MAQUINARIA NUEVA COMERCIAL	Marco Claudio Sanchez	Evaluar presupuesto diario de ventas. Gestionar procesos de seguimiento a la cartera con jefe de crédito para establecer estrategias de cobro a clientes. Validar los expedientes de líneas de crédito y renta cuenten con todas las especificaciones de acuerdo a las políticas. Autorizar líneas de crédito conforme a políticas. Supervisar el cumplimiento de la planeación comercial y realizar en caso de ser necesario las modificaciones correspondientes. Asesorar con problemas del cliente que se suscitan en la relación comercial tanto de crédito como de garantías en refacciones. Gestionar los programas comerciales para garantizar el volumen de venta acordado. Autorizar reembolsos, gastos, vales de caja, descuentos, compras, comprobaciones y activos fijos en base a las políticas establecidas. Autorizar semanalmente el registro de horas extras trabajadas por el personal técnico. Coordinar cierres de venta. Evaluar carga de trabajo de clientes para estimar potencial de consumo. Administrar la facturación de contado dentro de las políticas establecidas. Supervisar las cotizaciones que solicitan los clientes mediante los canales de ventas a su cargo (mostrador, telemarketing, parte store, PSSR). Representar la apertura de cuentas a clientes nuevos. Emitir los estados financieros mensuales de cada una de las áreas de la sucursal y enviar el reporte a dirección. Supervisar cálculo mensual de comisiones de personal a su cargo y enviarlo a departamento de RH y nóminas Gestionar las cuentas morosas y determinar en conjunto con la dirección del área, cuales hay que enviar al departamento legal. Participar anualmente a los auditores externos toda la información requerida. Supervisar mensualmente la conciliación de inventarios (equipo nuevo, usado y flota de renta) del departamento. Autorizar las requisiciones de personal e incidencias mensuales. Gestionar la elaboración de planes para el posicionamiento del mercado junto con el área de mercadotecnia. Verificar información de la competencia para los estudios de mercado emitidos por el departamento de mercadotecnia de cada producto y verificar que los precios de venta se encuentren en un rango competitivo Supervisar la planeación semanal de la cartera de la fuerza de ventas. Participar en las negociaciones de la fuerza de ventas. Colaborar con la dirección en la elaboración de los presupuestos. Validar ventas, costos y gastos del área de servicio. Asesorar técnicamente a los clientes. Participar en los eventos, expos de las distintas cámaras de comercio de acuerdo a los diferentes negocios y en los eventos comerciales de la sucursal. Asesorar en actividades de cobranza. Participar en proyectos de mejora de su área y de la empresa.	Educación superior (carrera administrativa, agrícola, ingeniería industrial, mecánica automotriz o a fin)	Ireyna@tracsa.com.mx
	Mecánico de Taller	AG SERVICIO TECNICA	Gerardo López	Reparar equipos y detectar fallas en los mismos. Realizar reparaciones de maquinaria en campo. Registrar fallas e informar al cliente sobre estas. Mantener limpio y ordenado su área de trabajo. Realizar evaluaciones de diagnósticos en base a los manuales de procedimientos. Desmontar y montar componentes en las máquinas de acuerdo a los manuales de procedimientos correspondientes. Apoyar en labores diversas en taller. Elaborar informes periódicos de las actividades realizadas. Cuidar y dar mantenimiento a sus herramientas de trabajo. Realizar cualquier otra actividad inherente al puesto, que se le sea asignada.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
	Vendedor de campo	RS MAQUINARIA RENTAS COMERCIAL	Nidia Gil Anguiano	Cumplir con las visitas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las auditorías certificadas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Promover la venta de productos y servicios del área. Promover los programas comerciales vigentes. Generar y concretar nuevas oportunidades de negocio con clientes. Registrar información en la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Dar mantenimiento a la información de productos y servicios de los clientes según sea requerido. Agendar semanalmente sus actividades dentro de la herramienta que el área señale. Dar seguimiento a pre oportunidades asignadas dentro de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las evaluaciones periódicas asignadas. Mantener informados a sus clientes asignados de saldos y de la cartera de cobranza de los mismos. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	TSU o Ingeniería con especialidad en mantenimiento de equipo pesado. Conocimientos generales de productos Caterpillar. Inglés Intermedio.	
	Vendedor de Campo	AG REFACCIONES COMERCIAL	José de Jesús Quezada	Mantener contacto con el cliente vía telefónica o correo. Asesorar al cliente. Recolectar información para créditos con el cliente. Coordinar entregas de maquinaria. Generar autorizaciones de venta y renta. Solicitar contratos de renta y venta. Informar de oportunidades y actividades en el Sales link. Solicitar cotizaciones. Atender visitas con el cliente (oficina/campo). Elaborar presupuestos de ventas. Entregar reportes de ventas (ganadas y perdidas). Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Disponibilidad de viajar 1 año de experiencia en ventas. Escolaridad Licenciatura o Ingeniería	
Puerto Vallarta	Nueva vacante Guardia Industrial	MT INDIRECTOS MUEVETIERRA	Rene Muñoz	Filtrar todos los accesos de acuerdo a los lineamientos de autorización y seguridad. Registrar los acontecimientos obligatorios y relevantes durante el turno en la bitácora correspondiente. Utilizar los equipos e instalaciones de seguridad para disminuir los riesgos existentes. Brindar supervisión y mantenimiento a las herramientas de trabajo de los elementos de seguridad. Realizar rondines de detección perimetral en oficinas y talleres para evitar riesgos. Participar en las capacitaciones otorgadas por la empresa. Mantener la seguridad en las instalaciones de las empresas del grupo.	Mínimo 1 año de experiencia. Disponibilidad de rolar turnos	
	Afanador	MT INDIRECTOS MUEVETIERRA	Araceli Sosa	Atender los derrames de aceite, durante la primera hora del día. Separar el aceite usado del nuevo. Mantener limpio el taller. Limpiar las lavadoras de partes, y conservarlas tapadas cuando no estén en uso. Mantener limpias las mesas de trabajo. Ordenar las refacciones y componentes en las bahías. Desechar residuos contaminados. Limpiar las líneas de aire y lubricación. Limpiar las lámparas y computadoras. Dar mantenimiento a líneas peatonales y divisiones de zona. Recolectar tambos de aceite, todo y chatarra.	Educación Básica.	
	Mecánico de Taller	MT CAMPO TECNICA	Juan Fernando Cordero	Reparar equipos y detectar fallas en los mismos. Realizar reparaciones de maquinaria en campo. Registrar fallas e informar al cliente sobre estas. Mantener limpio y ordenado su área de trabajo. Realizar evaluaciones de diagnósticos en base a los manuales de procedimientos. Desmontar y montar componentes en las máquinas de acuerdo a los manuales de procedimientos correspondientes. Apoyar en labores diversas en taller. Elaborar informes periódicos de las actividades realizadas. Cuidar y dar mantenimiento a sus herramientas de trabajo. Realizar cualquier otra actividad inherente al puesto, que se le sea asignada.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
	Planeador de servicio	SERVICIO MT	Cesar Alberto Campos	Administrar las órdenes de trabajo en el sistema. Programar el plan de trabajo en conjunto con el supervisor y la captura de materiales y refacciones utilizadas para el trabajo en el sistema. Evaluar cotizaciones e informar al cliente para su autorización. Generar pedido de compra de materiales y refacciones requeridas para el trabajo. Comprobar la factura del servicio y cotejarla contra la orden. Integrar autorizaciones (sellos) en la orden de servicio para la liberación de la máquina. Validar el llenado de hojas de planeación y si la máquina se encuentra en garantía, en el sistema SIMSI, DBS. Cumplir con los requerimientos de la normas vigentes y próximas a adoptar. Atender órdenes de trabajo en el DBS. Dar seguimiento y solución al cliente en caso de que la máquina requiera un traslado a taller proveniente de un servicio en campo. Coordinar el envío y solicitudes de las muestras de aceite (Cuando esta actividad aplique). Verificar el listado de pedido de partes y entregarla al área correspondiente para su cotización. Validar la autorización de pedidos de partes. Supervisar la cotización de salida al cliente (Caratula) y entregar la cotización de reparación al cliente Dar seguimiento a las cotizaciones enviadas a los clientes. Analizar fallas y/o derivarlos al departamento técnico (Garantías o Biblioteca). Resolver las modificaciones de cotizaciones de acuerdo a los requerimientos del cliente (Observaciones). En caso de No autorizar la cotización modificar en el programa web cotizador la no autorización y modificar la misma. Planear actividades diarias / Realizar diariamente la planeación en conjunto con el supervisor e involucrados. Coordinar el envío de técnicos a realizar la reparación/mantenimiento en campo. Programar actividades para los supervisores en base a la maquinaria para reparación. Dar seguimiento a la reparación y concluir el trabajo para la entrega de la maquinaria en tiempo y forma Coordinar el envío de expediente en caso de ser garantía, por medio de la herramienta de garantías. Proporcionar reportes de inspección final cuando son componentes y enviar de acuerdo a los reparados por el cliente. Coordinar la salida de la máquina, realización de la orden de salida. Coordinar y dar seguimiento a la facturación de las órdenes internas y externas. Enviar la documentación completa al área de facturación. Resolver puntualmente las quejas del cliente (Enviar los requisitos de acuerdo a lo que se solicite). Resguardar expediente físico y electrónico (De acuerdo a lo que menciona el procedimiento). Contribuir al presupuesto con el cumplimiento de ventas. Dar seguimiento a la autorización de cuentas de gasto. Expedir solicitudes de tiempo extra. Verificar que lo capturado en el sistema sea congruente con lo que se cotizó. Informar al cliente la finalización del trabajo. Actualizar semanalmente el concentrado de Excel con las órdenes de trabajo realizadas. Participar en la reunión mensual con el jefe inmediato para realizar reporte de actividades pendientes. Gestionar órdenes de compra y pagos. Coordinar solicitud de garantías.	Educación superior (Ing. Mecánica o a fin, Licenciatura administrativa). 1 o 2 años de experiencia.	asosa@tracsa.com.mx
LAZARO CARDENAS	Nueva vacante de taller	Jefe CA CAMIONES SERVICIO ADMINISTRACION	Héctor José Juárez	Supervisar la asignación de trabajos a todo el personal de servicio y la culminación de todos los trabajos asignados. Promover una constante comunicación con el área administrativa, as como la planeación de las actividades diarias en Taller. Validar las cotizaciones que realizan los planeadores y/o Administrativos. Generar con los clientes las cotizaciones, presupuestos y estimaciones a maquinas cerrada. Validar órdenes de compra del material necesario para realizar la reparación de maquinaria. Dar seguimiento a los resultados y observaciones de auditorías internas Cumplir con los requerimientos de la normas vigentes y próximas a adoptar. Promover la seguridad y protección física de los técnicos. Administrar los recursos del departamento. Programar la asistencia de los técnicos a cursos de entrenamiento. Promover la asistencia a los cursos ofertados por el área de entrenamiento. Revisar las ventas semanales, las cuentas y gastos semanales. Coordinar la facturación y cobranza. Organizar las visitas con clientes potenciales. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Educación superior (Ing. Mecánica o a fin, Licenciatura administrativa). 1 o 2 años de experiencia.	
	Nueva vacante Jefatura de almacén	OPERACIONES Y LOGISTICA	Rigoberto Vázquez Rosas	Generar reporte de DBS sobre las refacciones que llegarán a su sucursal para indicar la separación física de pedidos. Supervisar la recepción de mercancía o refacciones, así como el escaneo, y colocación de etiqueta de identificación. Supervisar la separación física de material para envío a las sucursales que corresponden. Verificar la colocación de la mercancía de acuerdo a su ubicación. Validar el registro oportuno en DBS de la mercancía y refacciones recibidas, así como la que se libera. Supervisar del área de Servicio Documentos de Surtido para entrega de material y archivar. Validar que la carga de refacciones contenga la factura correspondiente. Validar que no existan pendientes de embarques para envío a sucursales y firmar formato de salida de refacciones. Controlar el recibimiento material importando y verificar la factura, el pedimento, material para proceder a realizar el prepaço. Comprobar y equilibrar las cargas de trabajo del personal de entrega. Dar seguimiento en mostrador a la atención y ventas al cliente. Dar seguimiento el ingreso de reportes de Devoluciones a la WEB y a DBS, con el motivo de la devolución y datos del cliente. Controlar mercancías a través del Reporte de Mantenimiento de Ubicación emitido en DBS. Verificar en DBS que no exista ningún surtido pendiente y que no exista ninguna factura pendiente. Verificar el surtimiento de refacciones de acuerdo a las órdenes de Trabajo generadas en DBS para entrega a Taller de Servicio. Coordinar con Encargado de Servicio las órdenes de trabajo urgentes para prioridad de surtimiento de mercancía o refacciones. Emitir al área comercial el reporte de pedidos sin recoger para dar solución o cancelación del pedido. Supervisar el conteo físico diario para cotejar la cantidad de mercancías reflejadas en DBS con lo que se cuenta en físico. Verificar las diferencias o ajustes que refleja el inventario. Coordinar los envíos con Choferes de componentes reparados para sucursales o directamente al cliente. Coordinar con Choferes la recepción de mercancía cuando se reciba en un lugar foráneo. Coordinar con Supervisores de Sucursales, el retorno de mercancía que no cuenta con movimiento. Verificar cada fin de mes que la mercancía recibida en DBS este confirmado como mercancía o refacciones solicitadas y que las facturas estén en orden. Participar en la evaluación del desempeño de cada uno de los almacenistas junto con Supervisores de Almacén para determinar metas y bonos mensuales. Controlar el tiempo extra del personal a su cargo y dar seguimiento a las autorizaciones correspondientes para su pago. Verificar cada fin de mes con cada área y con Gerente de Inventario la mercancía más solicitada para realizar reporte de tiempo y órdenes de surtido para calcular la media de surtido (partidas por horas). Dar seguimiento en el DBS alertas sobre material, refacciones críticas, órdenes extraordinarias, para el surtimiento inmediato. Coordinar devoluciones a proveedores para regreso de la mercancía enviada por error. Dar seguimiento a cualquier actividad relacionada con el trabajo que el jefe inmediato le solicite.	Educación media superior, inglés intermedio.	ahvazquez@tracsa.com.mx



	Nueva vacante Supervisor de servicio	MT TALLER GENERAL ADMINISTRACION	Juan José Navarro Pérez	Programar las labores a los técnicos. Supervisar que los técnicos realicen su trabajo en tiempo y forma. Validar la disponibilidad de partes (refacciones). Integrar tarjetas de tiempo de los técnicos. Gestionar las tarjetas y el pago de tiempo extra de los técnicos. Validar que los técnicos trabajen con orden y limpieza. Asesorar al técnico en el diagnóstico y reparación de la unidad que ingresa. Participar diariamente la planeación en conjunto con el planeador de las actividades de servicio. Verificar las máquinas en taller y los componentes. Proporcionar al técnico la lista de inspección inicial de los puntos a verificar de acuerdo al equipo. Supervisar, asignar y distribuir el trabajo de los técnicos. Supervisar la eficiencia del técnico en todas las actividades diarias asignadas. Verificar los listados de piezas realizado por el técnico, supervisando que se pidan las reparaciones necesarias. Validar que las piezas surtidas o entregadas por almacén concuerden con el documento de petición. Establecer el cumplimiento del plan de trabajo diario. Prever el uso, cuidado y aprovechamiento adecuado de equipo o instalaciones. Orientar el orden en los talleres del departamento de servicio. Proveer los recursos necesarios para que el mecánico realice las actividades programadas. Fomentar la seguridad y protección física de los empleados del área correspondiente. Cumplir con los requerimientos de las normas vigentes y próximas a adoptar. Controlar las devoluciones de refacciones al almacén de Refacciones (cada que se termina un trabajo). Programar inspección final de calidad realizada por el diagnosticador a todos los trabajos de reparación. Contribuir con los puntos asignados dentro de la evaluación de control de contaminación. Supervisar que los técnicos cuenten con el equipo de protección personal de acuerdo al trabajo que vaya a realizar.	Educación media superior, inglés intermedio.	
	Mecánico de Taller	RS SERVICIO TALLER GENERAL TECNICA	Enrique Alejandro Hurtado	Reparar equipos y detectar fallas en los mismos. Realizar reparaciones de maquinaria en campo. Registrar fallas e informar al cliente sobre estas. Mantener limpio y ordenado su área de trabajo. Realizar evaluaciones de diagnósticos en base a los manuales de procedimientos. Desmontar y montar componentes en las máquinas de acuerdo a los manuales de procedimientos correspondientes. Apoyar en labores diversas en taller. Elaborar informes periódicos de las actividades realizadas. Cuidar y dar mantenimiento a sus herramientas de trabajo. Realizar cualquier otra actividad inherente al puesto, que se le sea asignada.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	
Zacatecas	Mecánico de Taller	MT TALLER GENERAL TECNICA	David López	Reparar equipos y detectar fallas en los mismos. Realizar reparaciones de maquinaria en campo. Registrar fallas e informar al cliente sobre estas. Mantener limpio y ordenado su área de trabajo. Realizar evaluaciones de diagnósticos en base a los manuales de procedimientos. Desmontar y montar componentes en las máquinas de acuerdo a los manuales de procedimientos correspondientes. Apoyar en labores diversas en taller. Elaborar informes periódicos de las actividades realizadas. Cuidar y dar mantenimiento a sus herramientas de trabajo. Realizar cualquier otra actividad inherente al puesto, que se le sea asignada.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	mgarcia@tracsacom.mx
	Vendedor por teléfono	CA REFACCIONES COMERCIAL	Ángel Estudillo	Ventas y administrar e-commerce. Recibir solicitudes de clientes, facturar y enviar productos. Administración de plataforma de pagos. Seguimiento de envíos a clientes. Coordinar campañas con mercadotecnia para incremento de ventas.	Educación Media Superior	
Lagos de Moreno	Mecánico de Taller	Servicio	Antonio Partida Camacho	Reparar equipos y detectar fallas en los mismos. Realizar reparaciones de maquinaria en campo. Registrar fallas e informar al cliente sobre estas. Mantener limpio y ordenado su área de trabajo. Realizar evaluaciones de diagnósticos en base a los manuales de procedimientos. Desmontar y montar componentes en las máquinas de acuerdo a los manuales de procedimientos correspondientes. Apoyar en labores diversas en taller. Elaborar informes periódicos de las actividades realizadas. Cuidar y dar mantenimiento a sus herramientas de trabajo. Realizar cualquier otra actividad inherente al puesto, que se le sea asignada.	Educación técnica. Conocimiento en mecánica.	rvillalobos@tracsacom.mx
Pabellón	Vendedor de campo	RS MAQUINARIA RENTAS COMERCIAL	Nidia Gil Anguiano	Cumplir con las visitas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las auditorías certificadas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Promover la venta de productos y servicios del área. Promover los programas comerciales vigentes. Generar y concretar nuevas oportunidades de negocio con clientes. Registrar información en la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Dar mantenimiento a la información de productos y servicios de los clientes según sea requerido. Agendar semanalmente sus actividades dentro de la herramienta que el área señale. Dar seguimiento a pre oportunidades asignadas dentro de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las evaluaciones periódicas asignadas. Mantener informados a sus clientes asignados de saldos y de la cartera de cobranza de los mismos. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Educación media superior. Licencia de conducir	jgmacias@tracsacom.mx
Rio Grande	Vendedor de Campo	AG Refacciones Comercial	Ramón Murillo López	Cumplir con las visitas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes, así como con las auditorías certificadas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Promover la venta de productos y servicios del área y los programas comerciales vigentes. Generar y concretar nuevas oportunidades de negocio con clientes. Registrar información en la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Dar mantenimiento a la información de productos y servicios de los clientes según sea requerido. Agendar semanalmente sus actividades dentro de la herramienta que el área señale. Dar seguimiento a pre oportunidades asignadas dentro de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las evaluaciones periódicas asignadas. Mantener informados a sus clientes asignados de saldos y de la cartera de cobranza de los mismos. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa. Realizar visitas en campo a clientes actuales y potenciales. Proporcionar seguimiento al cliente referente a los productos y servicios ofertados por la empresa. Integrar información de clientes para documentar los datos requeridos previo a la firma y venta del producto o servicio. Documentar e informar a las áreas pertinentes acerca de pagos realizados por clientes.	Educación media superior. Licencia de conducir	bdelgado@tracsacom.mx
Zamora	Vendedor de campo	RS MAQUINARIA RENTAS COMERCIAL	Nidia Gil Anguiano	Cumplir con las visitas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las auditorías certificadas mínimas requeridas a los clientes asignados y reportarlas por medio de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Promover la venta de productos y servicios del área. Promover los programas comerciales vigentes. Generar y concretar nuevas oportunidades de negocio con clientes. Registrar información en la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Dar mantenimiento a la información de productos y servicios de los clientes según sea requerido. Agendar semanalmente sus actividades dentro de la herramienta que el área señale. Dar seguimiento a pre oportunidades asignadas dentro de la plataforma que el área señale para la gestión en la relación con clientes. Cumplir con las evaluaciones periódicas asignadas. Mantener informados a sus clientes asignados de saldos y de la cartera de cobranza de los mismos. Participar en las capacitaciones asignadas por la empresa.	Educación media superior. Licencia de conducir	msanchezm@tracsacom.mx